



SONETEL™



Bolagsbeskrivning

inför listning på Nasdaq First North Stockholm

Viktig information om First North

First North är en alternativ marknadsplats som drivs av de olika börserna som ingår i Nasdaq. Den har inte samma juridiska status som en reglerad marknad. Bolag på First North regleras av First Norths regler och inte av de juridiska krav som ställs för handel på en reglerad marknad. En placering i ett bolag som handlas på First North är mer riskfylld än en placering i ett bolag som handlas på en reglerad marknad. Alla bolag vars aktier är upptagna till handel på First North har en Certified Adviser som övervakar att reglerna efterlevs. Nasdaq Stockholm godkänner ansökan om upptagande till handel på First North.

G&W
FONDKOMMISSION

Information om Sonetel-aktien och upptagande till handel på Nasdaq First North

Första dag för handel på Nasdaq First North	2017-04-12
Sonetel AB, aktie.....	ISIN SE0009580517
Teckningsoption, TO1.....	ISIN SE0009580525
Kortnamn	SONE
Kortnamn teckningsoptionen TO1.....	SONE TO1

Kommande rapporttillfällen och tidpunkt för årsstämma

Kvartalsredogörelse Q3 2016/2017	2017-04-24
Bokslutskommuniké 2016/2017	2017-08-28
Årsstämma	2017-12-19

Definitioner

I denna Bolagsbeskrivning gäller följande definitioner om inget annat anges:

Med "Bolaget", "Sonetel" eller "Sonetel AB" avses Sonetel AB (publ) med organisationsnummer 556486-5847.

"G&W" - avser G&W Fondkommission, en del av G&W Kapitalförvaltning AB, org nr 556549-4613

"IP" - avser intellectual properties, t.ex. patenträttigheter och ritningar

"Rådgivare" - avser G&W

"First North" - avser Nasdaq First North, en alternativ marknadsplats för handel med aktier och värdepapper
"Bolagsbeskrivning" avser föreliggande Bolagsbeskrivning som upprättats inför Sonetels listning på First North

"Euroclear" - avser Euroclear Sweden AB, org nr 556112-8074

"Certified Adviser" eller "CA" i relation till Bolaget - avser G&W

Viktig information till investerare

Varje investerare bör överväga information som lämnas i Bolagsbeskrivningen noga, i synnerhet de faktorer som nämns under avsnittet Riskfaktorer som beskriver vissa risker som är förknippade med en investering i Sonetel. Bolagsbeskrivningen har upprättats med anledning av föreliggande listning av Bolagets aktier på First North. Inga nya aktier kommer att emitteras i samband med listningen och inget prospekt har registrerats eller kommer att registreras hos Finansinspektionen i anledning av listningen. Bolagsbeskrivningen

utgör inte ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier, teckningsrätter eller andra värdepapper i Sonetel.

Framtidsinriktad information

Bolagsbeskrivningen innehåller framtidsinriktade uttalanden och antaganden om framtida marknadsförhållanden, verksamhet och resultat. Dessa uttalanden finns i flera avsnitt och inkluderar uttalanden rörande Bolagets nuvarande avsikter, bedömningar och förväntningar. Orden "anser", "avser", "bedömer", "förväntar sig", "förutser", "planerar" eller liknande uttryck indikerar vissa av dessa framtidsinriktade uttalanden. Andra sådana uttalanden identifieras utifrån det aktuella sammanhanget. Faktiska händelser och resultatutfall kan komma att skilja sig avsevärt från vad som framgår av sådana uttalanden till följd av risker och andra faktorer som Bolagets verksamhet påverkas av.

Information från tredje part

Bolagsbeskrivningen innehåller historisk och framtidsinriktad marknadsinformation. I det fall informationen har hämtats från tredje part ansvarar Bolaget för att informationen har återgivits korrekt. Såvitt Bolaget vet har inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle kunna göra informationen felaktig eller missvisande i förhållande till de ursprungliga källorna. Sonetel har dock inte verifierat siffror, marknadsdata eller annan information som lämnats av tredje part, varför Bolagets styrelse inte påtar sig något ansvar för fullständigheten eller riktigheten för sådan information som presenteras i Bolagsbeskrivningen. Sådan information bör läsas med detta i åtanke.

DISCLAIMER

G&W Fondkommission är finansiell rådgivare åt Sonetel AB (publ) i samband med förestående listning. Då samtliga uppgifter härrör från Sonetel AB (publ) friskriver sig G&W från allt ansvar som berör dokumentet. Detta även avseende andra än direkta eller indirekta ekonomiska konsekvenser till följd av investerings- eller andra beslut som helt eller delvis grundas på uppgifterna i detta dokument.

Innehåll

BAKGRUND OCH MOTIV	4
RISKFaktorER.....	5
VD HAR ORDET	9
VERKSAMHETSBEskRIVNING.....	11
MARKNAD.....	18
UTVALD HISTORISK FINANSIELL INFORMATION.....	20
KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN	25
STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISORER	30
LEGALA FRÅGOR OCH ÖVRIG INFORMATION	34
AKTIEKAPITAL OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN	37
BOLAGSORDNING	39
SKATTEFRÅGOR I SVERIGE	40
ADRESSER	42

Bakgrund och motiv

BOLAGETS BAKGRUND

Sonetel är ett svenskt mjukvaruföretag som tillhandahåller en global internetbaserad prenumerationstjänst för extern kommunikation (röst och text). Målgruppen är småföretag med upp till 50 anställda. Bolaget grundades 2005 av Henrik Thomé och har just införskaffat ca 34 MSEK via en spridningsemission till allmänheten samt en kompletterande riktad emission till strategiska investerare, inför kommande listning på Nasdaq First North. Största ägare är Henrik Thomé, ALMI, Tim Hansen samt familjen Brandberg via Gullspång Invest AB.

Mjukvaruplattformen på vilken prenumerationstjänsten är baserad tog 250 manår att färdigställa och är en global så kallad SAAS-tjänst (Software-As-A-Service) med motsvarande affärsupplägg och strategi som exempelvis MS Office 365 eller Spotify. Likt dessa SAAS-tjänster har avsikten med Sonetels egen varit att erbjuda en prisvärd bastjänst, en så kallad Freemium-tjänst, till kunder vilka därefter ska inse fördelarna med att utnyttja ett större utbud av tjänster tillgängliga på plattformen. Initialt har tyngdvikt lagts på att erbjuda kunderna internationella telefonnummer med global vidarekoppling, vilket dock enbart nyttjar en mindre del av funktionaliteten i mjukvaruplattformen. Sonetel har även tagit fram utökade attraktiva tjänster såsom enklare applikationer för Android och iPhone som möjliggör för kunderna att ringa internationella affärssamtal via plattformen från valfri mobil till kostnaden av lokalsamtal.

Sonetel är nu en global marknadsledare vad gäller försäljning av internationella lokala telefonnummer för småföretagare. Därutöver är det Bolagets avsikt att ingå samarbeten med större SAAS-leverantörer för att genom dessa tillgängliggöra Sonetels tjänst som en "plugin". I detta hänseende har Bolaget utvecklat ett API (gränssnitt för maskinell kommunikation) som möjliggör för externa parter att integrera Sonetels erbjudande med deras. Detta API har hittills varit i drift med testkunder i över ett år. Ett avtal har nu tecknats med webbplatsskapande företaget Weebly (www.weebly.com) för att med hjälp av API:t tillgängliggöra Sonetels SAAS-tjänst som en plugin i Weeblys plattform för att därigenom nå Weeblys 40 miljoner kunder. Sonetels plugin förväntas bli tillgängligt för Weeblys användare under första halvåret 2017.

Målet är att skapa en unik Freemium-tjänst globalt för småföretagare. Viktiga faktorer för att nå dit kommer att vara lågt pris, höga bruttomarginaler, affärskvalitet, affärsfunktionalitet samt ett starkt fokus på enkelhet och användarvänlighet.

Bolaget står nu inför en fortsatt global marknadsöppning inklusive produktutveckling och utökad organisation. Sonetel röner stort intresse och ser kalenderår 2017 som ett kommande tillväxtår*. I syfte att skala upp både marknadsorganisationen med ytterligare säljresurser och ytterligare teknisk vidareutveckling har Bolaget för-

anletts att införskaffa kapital. En övertecknad emission under februari 2017 av units, var och en bestående av en aktie och en teckningsoption av serie TO1, inbringade en nettolikvid om ca 28,3 MSEK efter emissionskostnader kontant om ca 3,2 MSEK och återbetalning bryggglån från Gerhard Dal om 2,0 MSEK, samt Qualcon AB om 0,5 MSEK med kvittning. Erhållen nettolikvid beräknas vara tillräcklig under de kommande 12 månaderna från listningsdatum för att täcka Bolagets rörelsekapitalbehov. Utgiftsposterna, förutom löpande drift, är i stora drag tänkta att fördelas som följer:

Marknadsföring	30 procent
Konsulter (AI, app & molntjänster)	30 procent
FoU, Indien	35 procent
Övrigt (administration och säljstöd)	5 procent

Därutöver ser Bolaget ytterligare utvecklingsmöjligheter på sikt som kan komma att finansieras av utfall från teckningsoptioner.

VALET AV NASDAQ FIRST NORTH SOM HANDELSPLATS

För att förverkliga Sonetels affärsplan ser Bolagets styrelse att en listning av Bolagets aktier och teckningsoptioner på Nasdaq First North, som följer på den nyss genomförda ägarspridningen, är ett naturligt och viktigt steg. Listningen kommer att förstärka Bolagets aktieägarbas och möjliggöra tillgång till kapital från svenska och internationella kapitalmarknader. I och med listningen kommer Sonetel att stärka medvetandet om Bolagets verksamhet och arbete, stärka både Bolagets varumärke och branschprofil hos investerare, kunder, affärspartner och övriga intressenter, samt öka förmågan att attrahera och behålla kompetenta medarbetare och nyckelpersoner i ledningen. First North som marknadsplats för Bolagets aktie är ett naturligt val med hänsyn till att First North är en del av Nasdaq vilket ger Bolaget en kvalitetsstämpel gentemot Bolagets huvudmarknader, samarbetspartners, myndigheter, kapitalmarknadens aktörer samt Bolagets framtida eventuella partners och marknadsbearbetning.

För ytterligare information hänvisas till denna Bolagsbeskrivning, vilket har upprättats av styrelsen för Sonetel med anledning av ansökan om listning.

STYRELSENS ANSVARSFÖRSÄKRAN

Styrelsen för Sonetel är ansvarig för informationen i föreliggande Bolagsbeskrivning, vilken har upprättats med anledning av listning av Bolagets aktier på First North. Härmed försäkras att, såvitt styrelsen känner till, uppgifterna i denna Bolagsbeskrivning är riktiga och överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd.

Stockholm i april 2017
Sonetel AB (publ)

* Se även sidan 16 och 17 där försäljning och mål beskrivs närmare.

Riskfaktorer

Allt företagande och ägande av aktier är förenat med ett risktagande och en investering i Sonetel ska ses i detta perspektiv. Bolaget utsätts för ett antal risker och osäkerhetsfaktorer, vilka kan ha en negativ inverkan på den fortsatta verksamheten. Vid en bedömning av en investering i Bolaget är det av vikt att beakta ett antal riskfaktorer. Nedan beskrivs, utan inbördes rangordning, och utan anspråk på att vara heltäckande, några av de riskfaktorer och viktiga förhållanden som bedöms ha betydelse för Bolagets framtida utveckling. Riskerna som beskrivs nedan är inte de enda risker som Bolaget och dess aktieägare står inför utan en samlad utvärdering måste även innefatta övrig information i Bolagsbeskrivningen samt en allmän omvärldsbedömning.

Risker förknippade med verksamheten

KONKURRENS/ALTERNATIVA TEKNIKER

Bolaget kan komma att utsättas för konkurrens från ett flertal andra företag med satsningar inom motsvarande segment. Flera av dessa företag kan ha större finansiella resurser än Sonetel. Även den generella forskningen och utvecklingen inom de områden där Bolaget avser att vara aktivt kan negativt påverka Bolagets förmåga att sälja sina tjänster, då andra metoder eller tekniker kan komma att visa sig mera fördelaktiga för Bolagets potentiella kunder.

MEDARBETARE

Bolagets verksamhet är beroende av förmågan att rekrytera, utveckla och behålla kvalificerade medarbetare. Förmågan att identifiera, rekrytera, utveckla, motivera och behålla personal är av avgörande betydelse för Bolagets framtida utveckling. Om nyckelpersoner lämnar Bolaget kan det, åtminstone kortsiktigt, få negativ inverkan på verksamheten. Även om ledningen anser att Bolaget både kommer att kunna attrahera och behålla kvalificerade nyckelpersoner, kan det inte garanteras att detta kan ske på tillfredställande villkor gentemot den konkurrens som finns från andra bolag i branschen eller närstående branscher.

UTVECKLING

Sonetel utvecklar tjänster med egna resurser och har samarbeten avseende utveckling med andra bolag. Huvudfokus för närvarande ligger på att öka försäljningen av Bolagets utvecklade tjänster och vidareutveckling av Bolagets plattform. Om Bolagets utvecklingsaktiviteter inte skulle uppnå acceptabla resultat, t.ex. med avseende på utebliven försäljning, kan detta komma att väsentligt påverka Bolagets verksamhet negativt. I detta fall kan Bolaget komma att sakna möjligheter att framgångsrikt utveckla eller kommersialisera sina satsningar. Det kan inte uteslutas att Bolagets potentiella

samarbetspartners ställer finansiella krav på Bolaget för att säkerställa att Bolaget kan leverera sina tjänster. Det kan inte uteslutas att det finns en risk att Bolagets samarbetspartner inte kan leverera nödvändiga resurser till Bolaget vilket kan innebära att Bolaget inte kan leverera enligt avtal vilket under sådana omständigheter väsentligt kan påverka Bolagets verksamhet negativt.

INTJÄNINGSFÖRMÅGA OCH FRAMTIDA KAPITALBEHOV

Bolaget har historiskt sett drivits med förluster och saknar fortfarande tillräckliga kostnadstäckande intäkter. Det är inte säkert att Bolaget kommer att lyckas generera substansiella och återkommande intäkter varför det inte är säkert att Bolaget kommer att uppnå positivt resultat i framtiden. Det kan inte garanteras att Bolaget kommer att generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten. Det kan heller inte garanteras att Bolaget kommer att kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att Bolaget måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

AFFÄRSMODELL

Bolagets framtida intjäning är enligt nuvarande affärsmodell beroende av att kunder köper Bolagets tjänster genom förskottsbetalning. Det finns en risk att försäljning av denna tjänst inte ökar som Bolaget önskar. Därutöver är Bolagets förmåga att teckna framgångsrika avtal med partners bl.a. eventuellt beroende av Bolagets finansiella styrka, ett framgångsrikt utvecklingsarbete, kvaliteten på Bolagets tjänster samt att Bolaget i övrigt framstår som en trovärdig partner. Det kan inte uteslutas att Bolagets potentiella samarbetspartners ställer krav på Sonetel som kan vara svåra att möta eller orsakar begränsningar av verksamheten, vilket i så fall skulle komma att påverka Bolagets finansiella ställning negativt.

MYNDIGHETSBSLUT

För att få marknadsföra tjänster baserade på Bolagets plattform kan eventuellt krävas att Bolaget, dess samarbetspartners och/eller underleverantörer får relevanta tillstånd från myndigheter. Det finns risk att sådana tillstånd inte erhålls, eller att tillstånden inte har den omfattning som Bolaget förväntar sig. Tillståndsprocessen kan också komma att bli tids- och kapitalkrävande, vilket kan försena en lansering av tjänster baserade på Bolagets plattform på marknaden. Tillsammans eller var och en för sig kan dessa risker få negativ inverkan på Bolagets resultat, finansiella ställning och kassaflöde. I dagsläget har inte framkommit att några myndighetstillstånd är nödvändiga för att bedriva Bolagets verksamhet.

Myndigheter i enskilda länder och regioner kan komma att införa regulatoriska ändringar och lagar kopplade till datalagring, personlig integritet, konsumentskydd, samt kring tele och datatjänster vilka kan komma att påverka Bolaget negativt. Det kan även finnas befintliga lagar, regelverk och praxis i enskilda länder som inte är kända av Bolaget och som kan ha en negativ påverkan på Bolagets framtida verksamhet.

CYBER CRIME

Bolaget kan komma att utsättas för datorintrång eller systematiskt missutnyttjande av Bolagets tjänster, vilket kan leda till ökade kostnader och minskade intäkter. Bolaget kan även utsättas för belastningsattacker (DDOS) som påverkar tjänstens tillgänglighet samt utsättas för utpressning under hot om belastningsattacker. Dessa risker var och en för sig eller tillsammans skulle påverka Bolagets resultat och finansiella ställning negativt.

PATENT OCH IMMATERIALRÄTTSLIGA FRÅGOR

I dagsläget har Bolaget inga patent. I framtiden kan dock eventuellt patent utvecklas där Bolagets konkurrenskraft är eventuellt beroende av Bolagets förmåga att erhålla, upprätthålla och försvara patent till skydd för sina tjänster. Det finns inte någon garanti för att patentansökningar resulterar i godkända patent, att godkända patent kan upprätthållas eller att patenten ger ett tillräckligt omfattande skydd för att ha kommersiell betydelse. Även om Bolaget erhåller tillfredsställande patentskydd kan kostnaderna för att upprätthålla detta skydd vara betydande, liksom kostnaderna för att försvara patenten vid eventuellt intrång från tredje part.

Värdet hos Bolagets tillgångar är till viss del beroende av förmågan att erhålla och försvara immateriella rättigheter. Varumärkesskydd kan omfatta komplicerade rättsliga frågor. Det finns ingen garanti för att Bolagets immaterialrättsliga tillgångar kommer att ge tillräckligt upphovsrättsligt skydd. En tänkbar konsekvens av detta är att Bolagets konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

INTRÅNG I IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

Sonetel innehar inga patent, dock har Bolaget varumärkesskydd på sin plattform. Även andra bolag inom sektorn kan tänkas ha immateriella rättigheter som teoretiskt skulle kunna hävdas inkräkta på Sonetels immateriella, eller att Sonetel kan tänkas göra eller påstås göra intrång i andra bolags immateriella rättigheter. Detta skulle i sådant fall kunna innebära minskade intäkter respektive ökade kostnader för att få tillåtelse att utnyttja något annat företags immateriella rättigheter. En förlikning eller tvist som föranleds av ovanstående kan komma att medföra kostnader för Bolaget, likväl som eventuella krav på att köpa licenser eller att utveckla alternativa produkter.

TVISTER

Sonetel kan inom ramen för den normala affärsverksamheten bli inblandat i tvister och riskerar att bli föremål för civilrättsliga anspråk i processer rörande bland annat avtal, immateriella rättigheter samt brister vid leverans av tjänster. Därutöver kan Bolaget (eller befattningshavare, chefer, anställda eller närstående) bli föremål för brottsutredningar och regulatoriska utredningar samt processer. Tvister, anspråk, utredningar och processer av dessa typer kan vara tidskrävande, störa den normala verksamheten, innefatta stora summor, påverka kundrelationer negativt och medföra såväl administrativa som rättsliga sanktioner och åtgärder med betydande kostnader. Om sådana tvister, anspråk, utredningar och processer inträffar och Sonetel hålls ansvarigt finns det en risk att kraven inte till fullo täcks av Bolagets försäkringsskydd. Framtida tvister, anspråk, utredningar och processer kan påverka Sonetels verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt. Exponering för tvister, böter och andra åligganden som utfärdas av relevanta myndigheter kan dessutom, även om de finansiella effekterna inte behöver vara betydande, påverka Bolagets renommé negativt.

FÖRSÄKRINGSSKYDD

Bolaget har sedvanliga försäkringar som bedöms som relevanta för den typ av verksamhet som bedrivs. Det finns dock en risk för att Sonetels befintliga försäkringsskydd inte är tillräckligt för eventuella framtida behov, samt att Bolaget framgent inte kan upprätthålla det befintliga försäkringsskyddet till en rimlig kostnad eller över huvud taget. Vidare kan det skydd som Sonetel erhåller genom försäkringarna vara begränsat på grund av till exempel beloppsbegränsningar och krav på betalning av självrisk, eller genom att hela det förlorade beloppet inte ersätts av försäkringsbolaget. Beträffande förluster som täcks av Sonetels försäkringar kan det vara svårt och tidskrävande att erhålla ersättning från respektive försäkringsbolag. Det finns således en risk för att Bolagets försäkringsskydd inte täcker alla potentiella förluster, oavsett orsak, eller att relevant försäkringsskydd inte alltid finns tillgängligt till en acceptabel kostnad, vilket skulle kunna få en negativ inverkan på Sonetels finansiella ställning och resultat. Krav mot Sonetel kan vidare, oavsett Bolagets försäkringsskydd, resultera i en ökning av de premier som Sonetel betalar enligt sina försäkringsavtal. Väsentliga höjningar av försäkringspremier kan få en negativ påverkan på Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat.

KUNDAVTAL

Bolagets framtida intjäning är enligt nuvarande affärsmodell beroende av att Bolaget lyckas ingå avtal för försäljning av Bolagets tjänster där kunder godkänner villkoren för dessa avtal vid signering av tjänsten. Därutöver kan det eventuellt finnas en legal risk för dessa kundavtal som varje enskild kund godkänner med hänsyn till varje enskilt lands jurisdiktion. Det finns en risk att Bolaget misslyckas med att ingå sådana avtal

eller att sådana avtal inte kan träffas på så fördelaktiga villkor som Bolaget önskar. Därutöver är Bolagets förmåga att teckna framgångsrika avtal med partners/kunder bland annat beroende av Bolagets finansiella styrka, ett framgångsrikt utvecklingsarbete, kvaliteten på Bolagets tjänster samt att Bolaget i övrigt framstår som en trovärdig partner.

SAMARBETSAVTAL

Sonetel har idag vissa samarbetsavtal och kan komma att teckna ytterligare avtal för samarbeten. Inom alla samarbeten finns risk att en part inte uppfyller sitt åtagande. En motpart kan till exempel hamna i ekonomiska svårigheter som omöjliggör denna parts fortsatta åtagande och även helt andra omständigheter kan komma att inverka på förutsättningarna för fortsatt samarbete. Framtida eventuella avtal om marknadsrättheter etc. kan komma att utvecklas på ett sämre sätt än förutsett och avtal inom tjänster och leveransavtal avseende utveckling kan komma att fungera otillfredsställande. Det kan inte uteslutas att Bolagets potentiella samarbetspartners ställer finansiella krav på Sonetel för leverans av tjänster, vilket i så fall kan komma att påverka Bolagets finansiella ställning negativt.

PRODUKTANSVAR

Försäljning av tjänster är alltid förenade med risker att tjänsten inte håller måttet eller att kunder på annat sätt blir missnöjda med resultatet efter användning av tjänsten. Det kan inte uteslutas att kunder ställer anspråk på ersättning utifrån garantier i större utsträckning än som ingår i de kalkyler som Bolaget gjort. Det kan inte garanteras att Bolagets försäkringsskydd mot sådana ersättningsanspråk är tillräckliga för att kompensera för ekonomiska skador som Bolaget kan tillfogas i samband med eventuella framtida krav på Bolaget.

DRIFTSAVBROTT

Sonetel förmåga att tillhandahålla tjänsten till sina kunder är beroende av tillgängligheten av de mjukvara- och hårdvarusystem som tjänsten är driftsatt i, samt dessa systems anslutning till omvärlden. Driftsavbrott orsakad av fel i Sonetels egen mjukvara, eller handhavandefel eller fel i den infrastruktur från tredje part som Sonetel nyttjar samt fel i anslutningar till Internet, elnät samt andra väsentliga funktioner, samt driftsavbrott hos leverantörer såsom teleoperatörer, betalningsmedlare m.fl. inträffar från tid till annan och kan leda till längre driftsavbrott för Sonetels kunder.

VALUTARISKER

Sonetel har huvuddelen av sina intäkter i USD och EUR. Andra främmande valutor kan tillkomma i framtiden. Sonetel har stora delar av sina kostnader i INR och USD. Valutakursändringar mellan SEK och dessa valutor, samt kursändringar mellan de utländska valutorna kan därmed komma att leda till minskade intäkter samt ökade kostnader för Bolaget.

Övriga risker

POLITISKA RISKER

Allmänna medel kan till stor del vara en finansieringskälla till framtida finansiering. Sådana medel är beroende av politiska ställningstaganden och beslut. Det kan inte förutses av Sonetel på vilka marknader sådana medel kommer att tillgängliggöras i önskad omfattning och utgör således en risk på de marknader där försäljningsinsatser förbereds. Sådana beslut kan komma att försena eller påverka Sonetels utrullningstakt inom detta geografiska område.

SKATTERELATERADE RISKER

Sonetel har ett skattemässigt underskott av viss storlek i dagsläget. En ägarförändring i Bolaget kan innebära förändringar i rätten att utnyttja detta underskott, delvis eller helt. En eventuell sådan ägarförändring och de skatterättsliga regler som då inträder måste beaktas av Bolaget. Dessa regler är även viktiga att beakta vid inkomstdeklarationer för att undvika en felaktig hantering av underskottet. Det finns också en risk för förändringar av skattelagstiftningen som förändrar möjligheten till att utnyttja det skattemässiga underskottet i Bolaget. I dagsläget känner inte styrelsen till någon eventuell förändring avseende detta område.

RISKER MED ÄGARKONCENTRATION

Bolagets huvudägare Henrik Thomé med familj äger mer än 32 procent av aktierna. Detta innebär att huvudägaren har möjlighet att utöva ett visst inflytande över Bolaget i viktiga frågor som kräver två tredjedelars majoritet av aktieägarnas godkännande såsom bolagsordningsförändringar, fusioner, riktade emissioner samt vinstutdelning. Dyliga åtgärder om i konflikt med övriga aktieägares önskemål skulle kunna påverka Bolagets värde negativt.

Risker relaterade till Bolagets värdepapper

MARKNADSRISKER

Efter listning av Bolagets aktier och teckningsoptioner på Nasdaq First North kan periodvis begränsad likviditet i handeln förekomma. Det går inte att förutsäga huruvida investerarnas intresse för Bolaget kommer att leda till en substantiell handel. Samtidigt föreligger det en risk att Bolagets värdepapper inte kommer att omsättas dagligen och att avståndet mellan köp- och säljkurs kan komma att vara stort. Marknadspriset kan komma att avvika avsevärt från teckningskursen. Det finns risk för att aktier och teckningsoptioner i Bolaget inte kan säljas till en för innehavaren acceptabel kurs vid varje given tidpunkt.

BOLAGETS AKTIEKURS

En investering i aktier och/eller teckningsoptioner i Sonetel är, liksom investeringar i alla aktierrelaterade värdepapper, förenad med risk. Kursen på av Bolaget utgivna värdepapper kan i framtiden komma att

utvecklas negativt. Bland skälen till sådana variationer ingår kvartalsmässiga resultatvariationer, den allmänna konjunkturen och förändringar i kapitalmarknadens intresse för Bolaget. Detta innebär att det finns en risk att en investerare vid avyttringstillfället drabbas av en kapitalförlust.

TECKNINGSOPTIONER

Värdet av de teckningsoptioner som emitterats är beroende av aktiekursen. Om aktiekursen faller under utnyttjandekursen för optionerna kan dessa komma att bli värdelösa.

UTDELNING

Sonetel är ett ungt bolag som ännu inte beslutat om att lämna någon utdelning för något räkenskapsår. Eventuella framtida utdelningar kommer att föreslås av Bolagets styrelse och beslutas av bolagsstämman. Förekomsten av samt storleken på eventuella framtida utdelningar är beroende av Bolagets framtida resultat, finansiella ställning, kassaflöden, rörelsekapitalbehov, planerade investeringar och andra faktorer. Det finns en risk att Bolaget i framtiden inte kommer att kunna lämna utdelningar till aktieägarna för något eller varje räkenskapsår.

UTSPÄDNING

Framtida nyemissioner kan komma att leda till en utspädning av innehavet för aktieägare, till exempel om en nyemission genomförs utan företrädesrätt för befintliga aktieägare. Eftersom tidpunkten och villkoren för eventuella framtida nyemissioner kommer att bero på Sonetels situation och de allmänna marknadsförhållandena vid den tidpunkten kan Bolaget inte förutsäga eller uppskatta belopp, tidpunkt eller andra villkor för sådana nyemissioner. Sonetels aktieägare bär således risken för eventuella framtida nyemissioner som kan sänka kursen för Bolagets aktie och/eller späda ut deras innehav i Bolaget. Därutöver kan Sonetels befintliga optionsprogram leda till en utspädning av innehavet för aktieägare om de utgivna teckningsoptionerna utnyttjas. Sonetel har för närvarande utestående optionsprogram till Almi som ger rätt att teckna 201 000 aktier, vilket innebär en möjlig utspädning för befintliga ägare om ca 5,3 procent. Därutöver finns teckningsoptioner av serie TO1 utgivna som ger rätt att teckna 664 766 aktier, motsvarande en utspädning om ca 14,8 procent. Om dessa optionsprogram utnyttjas till fullo skulle det medföra en total utspädning om maximalt cirka 20,1 procent. Se även sidan 37 där dessa optionsprogram beskrivs närmare.

HANDEL PÅ FIRST NORTH VID NASDAQ STOCKHOLM

Bolagets aktie och teckningsoptioner handlas på First North vid Nasdaq Stockholm. First North är en så kallad MTF, (Multilateral Trading Facility). En marknadsplats av detta slag ställer inte lika hårda krav på Bolaget avseende bland annat informationsgivning, genomsynning eller bolagsstyrning, jämfört med de krav som ställs på bolag vars aktier är noterade vid en så kallad reglerad marknadsplats ("börs"). En placering i ett bolag vars aktier handlas på en MTF kan därför vara mer riskfylld än en placering i ett börsnoterat bolag.

LOCK-UP

Styrelsens ledamöter och ledande befattningshavare, inkluderande större aktieägare, har förbundit sig att inför listning teckna så kallat Lock-Up avtal, där de förbinder sig att inte sälja aktier ur respektive ägares innehav under under de första 12 månaderna efter första listningsdag. Efter att denna Lock-Up period har förlöpt kan det tänkas att en större ägare väljer att avyttra delar av sitt aktieinnehav. Om sådan utförsäljning äger rum kan det komma att påverka aktiekursen negativt.



VD har ordet

Hälften av jordens arbetsföra befolkning arbetar i småföretag. En stor andel av dessa har redan idag tillgång till mobiltelefon och Internet. Flertalet har brist på pengar, tid och teknisk kompetens - nästan alla har en önskan om att öka sin försäljning.

Det är enklare än någonsin att från sitt hemmakontor starta en internationell verksamhet och sätta upp en webbshop - men utmaningen består fortfarande i att på stora avstånd bygga förtroende hos potentiella kunder. Flertalet konsumenter föredrar att handla från en lokal leverantör.

Sonetels uppgift är att hjälpa småföretagare världen över omedelbart och gratis att ge sina kunder ett professionellt telefonmottagande. Sonetel förser det lilla företaget med ett helt professionellt gränssnitt för röst- och textkommunikation som möjliggör ökad försäljning. Oavsett varifrån kunderna ringer är upplevelsen lokal.

Valet av småföretag och speciellt de som har en internationell verksamhet har flera skäl:

Småföretag har ett köpbeteende som är konsumentlikt. De kräver företagsfunktionalitet med hög kvalitet, samtidigt som de saknar såväl kapitalresurser som tid att sätta sig in i komplicerade lösningar. Man vill att det "bara ska fungera". Det gör att många av Sonetels potentiella konkurrenter ser småföretag som krävande kunder i förhållande till tänkbar avkastning, vilket i sin tur skapar möjligheter för oss då segmentet är eftersatt.

Nyckeln till framgång i småföretagssegmentet bygger på en hög nivå av automatisering, extrem enkelhet, kvalitet och ett unikt gratiserbjudande - det vill säga det som Sonetel anser sig kunna erbjuda. Marknaden har följaktligen mycket stor potential. Genom att lägga till artificiell intelligens (AI)-funktionalitet som blir smartare med tiden - därmed levererar mer nytta till kunden ju mer data som samlas in - ökas kundlojaliteten och det totala värdet per kund.

Sonetel har som bolag redan bevisat sin förmåga att leverera synnerligen hög tillväxt under gångna år. Vi är nu unikt positionerade att som global aktör öka tempot ytterligare och bli världsledande på en mycket stor marknad.

Vi välkomnar våra nya aktieägare till en fortsatt spännande resa med ett av Sveriges snabbast växande techbolag.

Henrik Thomé
VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

Historik

1994-2005

Bolaget bildas 1994 med verksamhet som privat konsultbolag med ägaren Henrik Thomé fram tills 2005.

2005

Bolaget omregistreras till Sonetel hos Bolagsverket och får nuvarande inriktning och verksamhet. Wipro - ett Indiskt IT-konsultföretag med 140.000 anställda - utarbetade ett 300-sidigt arkitekturdokument som grund för Sonetels plattform tillsammans med Henrik Thomé. Chefsarkitekten var Ranjith Mukundan, nu även känd som entreprenören bakom Indiens näst mest snabbväxande techbolag 2016 (techfast50).

2006

Ett annat börsnoterat Indiskt konsult- och produktföretag inom telekom, med 1 200 medarbetare i USA och Indien, vann upphandlingen att utveckla Sonetels plattform för leverans under första halvan av 2007. Ett team med 35 personer tillsattes för utvecklingen.

2009

Utvecklingsarbetet drog ut på tiden och efter tre år avyttrade leverantören sin konsultdivision med 400 personer. Sonetel anställde i samband med detta nyckelpersonerna i division och startade ett helägt dotterbolag i Indien som övertog ansvaret för färdigställandet av plattformen. Leverantören har vid det laget absorberat en miljon amerikanska dollar i indiska lönekostnader för vilket de ej erhållit någon ersättning från Sonetel, eftersom projektet var ett fastpris-åtagande.

2010

Plattformen togs i BETA drift som "världens första gratis, molnbaserade telefonväxel". Tjänsten var vid detta tillfälle ännu instabil och hade en mindre del av den planerade funktionaliteten. Betaversionen visade att systemet fick en bred spridning men innehöll även vissa brister. Bland annat kunde tjänsten användas i oövliga syften, vilka snabbt åtgärdades genom uppdatering av mjukvaran med så kallade anti-fraud-system.

2011

Plattformen sattes i kommersiell drift. Utifrån respon- sen på Google Adwords konstaterades att tilläggs- tjänsten "internationella telefonnummer" skapade mest försäljning. Telefonnummer lyftes därför fram som företagets huvudtjänst, i väntan på färdigställande av övrig funktionalitet i kommunikationsplattformen.

2012

Bolagets Android-app lanserades baserad på en open-source lösning.

2013

Bolagets iPhone-app lanserades.

2014

Bolaget skapade ett system för automatisk generering av Google-annonser med tillhörande unika landnings- sidor och skapade inledningsvis fyra miljoner annonser. Bolagets API (gränssnitt för maskin-till-maskin-kom- munikation) togs i test-drift (BETA) med utvalda partners.

2015

Bolaget lanserade en första version av en global, kost- nadsfri telefonkonferenstjänst med anropsnummer i över 50 länder.

Avtal med amerikanska webbsideleverantören Weebly, med över 40 miljoner användare, signerades i septem- ber.

2016

Sonetel utsågs till Sveriges åttonde mest snabbväx- ande teknikbolag - och 46 i EMEA - av Deloitte, med 2 000 procent tillväxt under fyra år.

MARS 2017

Sonetel genomförde i februari en spridningsemission som tillfört 23,7 MSEK. I anslutning till emissionen genomfördes även en kompletterande riktad emission om ca 9,7 MSEK och kvittningsemission avseende garanti- konsortium, bryggglån och ersättning till Bolagets rådgiv- vare om totalt ca 2,4 MSEK. Efter emissionerna uppgår antalet aktieägare till cirka 1 800.

Shailesh Kumar, doktor inom Artificiell Intelligens och tidigare verksam på Google, Yahoo och Micro- soft, anlätades som rådgivare för Bolagets satsningar inom AI. Avtal ingicks med Precis Digital som tar över hanteringen av Bolagets digitala marknadsföring via Adwords.

Verksamhetsbeskrivning

Verksamheten i korthet

Sonetel tillhandahåller en global internetbaserad prenumerationstjänst för extern kommunikation. Målgruppen är småföretag med upp till 50 anställda. Tjänsten omfattar i dagsläget dels tillgång till lokala telefonnummer i en rad olika länder till en minimal kostnad, dels gratis konferensamtal. Hittills har över 700 000 användare, främst internationella småföretagare, registrerat sig för gratis-tjänsten. Av dessa har hittills cirka 90 000 användare i 160 olika länder även blivit betalande kunder.

Plattformen, som är en SAAS-tjänst (software-as-a-service) för affärskommunikation, gör det möjligt för e-handelsbolag och andra småföretag med internationell inriktning att få ett eget lokalt telefonnummer i länder där de är verksamma. Tanken är att en kund som upplever en närmare kontakt med sin leverantör om de finns tillgängliga på lokalt telefonnummer blir mer benägen att lägga en order hos den leverantören. Inkommande samtal vidarekopplas till ett vanligt mobilt eller fast nummer världen över till kostnaden av ett lokalsamtal.

Tillgång till internet blir alltmer utbredd i världen. Även i utvecklingsländer blir det allt vanligare med internetuppkoppling, inklusive möjligheten att betala och ta betalt via internet, vilket hittills har varit ett stort hinder för att bearbeta dessa marknader. I och med den ökade internettillgängligheten har det öppnats en möjlighet att bearbeta marknader som hittills varit otillgängliga. Det är denna möjlighet som Sonetel har identifierat och avser att utnyttja de kommande åren.

AFFÄRSIDÉ

Sonetel erbjuder en internetbaserad plattform för extern affärskommunikation till små bolag med internationell inriktning.

VISION

Långsiktigt så är visionen att tillhandahålla världens mest attraktiva gratiserbjudande vad gäller röst/text lösningar för småföretag – och därigenom bli global marknadsledare även bland företag utan internationell inriktning.

TILLVÄXT AV AKTIVA ANVÄNDARE

	DEC 2016	JAN 2017	FEB 2017
Aktiva företag innevarande månad	19 552	19 864	20 251
Aktiva användare innevarande månad	30 602	31 208	31 768
Aktiva företag föregående kvartal	24 248	24 441	24 726
Aktiva användare föregående kvartal	36 150	36 610	37 093

Ordlista

SAAS-tjänst – Software as a service, en typ av molntjänst där mjukvaran levereras som tjänst över Internet, som t.ex. Salesforce, Citrix, Google apps, Office 365 eller Spotify.

API – Application programming interface, eller applikationsprogrammeringsgränssnitt. Ett API tillgängliggör en applikationsfunktioner på ett sätt som gör att andra applikationer kan integrera och nyttja dessa. Exempel är när en app använder Facebooks API för låta användare logga in med sin Facebookidentitet.

AI – artificiell intelligens, machine learning. Funktioner utförda av datorer som normalt kräver mänsklig intelligens. Avseende Sonetels programvara innebär detta en uppbyggnad av funktioner som gradvis automatiserar kundinteraktioner.

Plug-in – ett tilläggsprogram som tillför extra funktionalitet.

SEO – Search Engine Optimization, sökmotoroptimering. Olika metoder och tekniker som används för att få en webbsida att synas högt upp bland sökmotorsresultat.

Molntjänster – tjänster som är åtkomliga från valfri enhet (dator, mobiltelefon, surfplatta) så länge som det finns en anslutning till internet.

Freemiumtjänst – en gratis bastjänst som mot ersättning kan uppgraderas för att få tillgång till ytterligare tjänster.

Strategi

Sonetels plattform har över 700 000 registrerade användare i mer än 200 länder. Sonetel avser kraftigt öka denna kundbas under de närmaste åren. För att uppnå detta har Bolaget utarbetat en rad strategier.

Profilering – Sonetels plattform paketeras som ett kostnadseffektivt sätt för småföretag att få en lokal närvaro i andra länder. Kunder kan kostnadsfritt registrera sig hos Sonetel för att gratis testa ett telefonnummer i valfritt land samt nyttja gratis konferensamtal. Kunden kan därefter välja att prenumerera på telefonnummer samt uppgradera sin status till Premiumkund för att få tillkommande fördelar.

Marknadsföring – Marknadsföring sker främst via sökmotorer och sociala media. Utifrån den historiska annonseringen har Sonetel identifierat de flesta intäktsdrivande fraserna globalt. Sedan har Sonetel byggt ett system som automatiskt skapar Google Adwords-annonser genom att kombinera dessa fraser med Sonetels utbud (i olika länder eller städer) med angivande av pris i rätt valuta för kunden. Som en ytterligare satsning i detta led har Sonetel inlett ett samarbete med svenska Precis Digital, en ledande byrå för digital marknadsföring som specialiserar sig på datadrivna processer för att maximera resultat från applikationer som Google Adwords.

Sonetel använder därtill Facebook samt Google för remarketing, vilket innebär att annonser visas i Facebookflöden samt på bloggar för personer som besökt Sonetels hemsida utan att genomföra något köp. Facebook används vidare för kommunikation med kunderna och Sonetels Facebooksida har över 60 000 följare.

Tillgänglighet via samarbetspartners – Sonetel avser att samarbeta med större etablerade tjänsteplattformar som redan har stora mängder företagskunder. Ett led i denna strategi är samarbetet med amerikanska Weebly, som tillhandahåller webbplatsmallar och e-handelsplattformar till över 40 miljoner användare världen över. Samarbetet innebär att Sonetels kommu-

nikationslösningar kommer att göras tillgängliga för webbplatsbyggare som tillval i form av plug-in.

För att ytterligare bredda tillgängligheten planerar Sonetel att göra ett API allmänt tillgängligt för utvecklare och potentiella partners. Externa leverantörer kommer att anlitas för utveckling av "Sonetel plugins" till ytterligare plattformar såsom Shopify, Wordpress, eller Desk, med syfte att exponera Sonetel för stora volymer av potentiella kunder. API:et förväntas att lanseras under det tredje kvartalet 2017.

Bredda produktutbudet – Sonetel arbetar kontinuerligt för att förbättra och bredda det utbud som finns på plattformen. Sonetel har identifierat en rad olika satsningar som kommer att lanseras under 2017, som tillsammans kommer att utgöra en bred Freemium-app/molntjänst, som omedelbart och gratis löser hanteringen av inkommande kommunikation (röst/text) till småföretag.

Apparna till iPhone och Android uppdateras kontinuerligt och kommer vidare att kompletteras med funktion för att tipsa vänner om Sonetels tjänst, vilket är en beprövad metod för att driva viral spridning.

Forskning och utveckling – Mjukvaruutveckling sker primärt i dotterbolaget i Indien. Vissa projekt är utlagda på externa leverantörer i Indien, Ukraina och andra länder. Bolaget planerar även att sätta upp ett mindre kärnteam för utvecklingen av AI-funktioner.

Affärsmodell

Sonetels affärsmodell är idag primärt av typen "try and buy" vilket innebär att kunden får testa telefonnummer gratis innan de startar en prenumeration. Bolaget planerar att stärka Freemiumerbjudandet så att kunder i högre utsträckning kan nyttja Sonetels mjukvaruplattform gratis, detta i syfte att påskynda Bolagets tillväxt.



Kunder registrerar sig för att använda Sonetels gratistjänster. För att få tillgång till premiumtjänster eller andra tjänster som lokala telefonnummer betalar kunderna i förskott genom att fylla på ett Sonetelkonto med hjälp av kreditkort, PayPal eller banköverföring. Månads- eller årsavgifter och trafikavgifter dras därefter från Sonetelkontot. Om kontot blir tomt slutar tjänsten att fungera vilket minimerar Sonetels kreditrisk.

PRISSÄTTNING

Månadskostnader för telefonnummer

Telefonnummer erbjuds i valfritt land till attraktiv prissättning, i vissa fall så lågt som från åtta kronor per månad. Månadspriset på telefonnumret varierar beroende av land, stad, huruvida det är ett fast- eller mobilnummer eller avgiftsfria telefonnummer. I vissa fall förekommer en engångsavgift vid beställning av telefonnumret. Mot en extra avgift erbjuds kunder möjlighet att välja telefonnummer som slutar med flera nollor. Till priset för olika telefonnummer tillkommer även trafikavgifter, vilka också varierar beroende av typ av nummer.

Premiumtjänst

En kund kan köpa premiumtjänst för 9,95 USD (87,50 kronor¹) i månaden vid månatlig betalning eller 8,95 USD (78,70 kronor) i månaden vid årlig betalning.

Prissättningen är primärt anpassad för entreprenörer i Asien, Latinamerika och Afrika för att möjliggöra en global volymaffär.

Historiskt har runt 14 procent av gratiskunderna övergått till att bli betalande kunder och debiteras därefter månads-, års- eller treårsavgifter. Sonetel har i genomsnitt ca 70 procent bruttomarginal på intäkterna.

Cirka 37 procent av intäkterna kommer för närvarande från Europa, 25 procent från Nordamerika, 16 procent från Asien, 7 procent från Latinamerika, 5 procent från Afrika, 5 procent från Mellanöstern samt 5 procent från Australien.

Kunder betalar i genomsnitt motsvarande cirka 90 kronor per månad. Tack vare en hög automatiseringsgrad blir kunder lönsamma även vid små intäkter. 74 procent av intäkterna kommer från fasta månads- och årsavgifter.

Verksamheten har historiskt uppvisat en viss säsongvariation med en svagare december månad och med en god tillväxt övriga delar av året. I april 2016 lanserade Sonetel ett- och treårsabonnemang till kunder. Flera månadsbetalande kunder valde då en av de mer långsiktiga lösningarna, som resulterade i en viss avmattning på de månatliga inkomsterna i efterföljande månader eftersom en andel månadsintäkter blev årsintäkter.

Produkt / tjänsteutbud

Sonetel tillhandahåller en global internetbaserad prenumerationstjänst för extern kommunikation för företag. Erbjudandet utgörs främst av tillgång till lokala telefonnummer i de olika länder där kunden är verksam, samt att kunna ringa internationellt till lokaltaxa. Sonetel har över 50 000 telefonnummer på lager från över 7 000 städer globalt, vilka kunden kan välja mellan och få omedelbart aktiverade. Tjänsten är molnbaserad och en kund får tillgång till Sonetels plattform antingen via webben eller genom att ladda ner Sonetels iPhone- eller androidappar.

Att registrera sig på plattformen är gratis och en blivande kund får prova upp till två lokala telefonnummer kostnadsfritt. Efter prövotiden måste kunden börja betala för telefonnumren om denne vill behålla dem. Det finns ingen gräns för hur många telefonnummer en kund kan registrera sig för. Telefonsamtal till det lokala telefonnumret vidarekopplas till valfri telefon mot en lokaltaxa.

Kunden kan sedan skapa talsvar samt röstbrevlådor på sina nummer eller bjuda in till telefonkonferenser där deltagare kan ringa in på det lokala numret för att delta. Deltagare i olika länder kan ringa på olika lokala nummer och ändå delta i samma konferens.

PREMIUMERBJUDANDET

Kunder kan få tillgång till premiumtjänster mot en fast månads- eller årsavgift. I premiumtjänsten ingår kostnadsfri telefoni till 40 länder och 25 procent rabatt på trafikavgifter till övriga länder. Vidare ingår kostnadsfria konferensamtal med upp till 25 användare samt förtur i Sonetels kundtjänst.

Nästa steg

Nästa steg för Bolaget är lanseringen av sitt utökade Freemiumerbjudande, som en komplett lösning för telefoni och textkommunikation (chat, SMS) med köhantering, talsvar, internkommunikation samt konferensamtal med video.

Sonetels plattform ska dessutom kompletteras med AI-funktioner som kommer att stödja Sonetels kunder i deras kommunikation med sina kunder. Dialogen mellan småföretagaren och dess kunder kommer att gå via Sonetels system. Genom att lära av småföretagarens kunddialoger så kommer Sonetel att kostnadsfritt kunna tillhandahålla en gradvis ökad automatisering av dialogen, utan att det kräver någon konfiguration eller annan insats av småföretagaren.

Genom att stödja företagaren i kommunikationen med dess kunder, istället för att direkt försöka helautomatisera dialogen (som i fallet med helautomatiska botar) så tillförsäkras dessutom småföretagaren full kontroll över kunddialogen.

Sonetels appar och kundportal kommer att uppgraderas så att mer av mjukvaruplattformens funktionalitet görs tillgänglig för kunden. Detta resulterar sammantaget i en AI-stödd tjänst som omedelbart och utan konfiguration tillgodoser småföretagarens behov vad gäller röst- och textkommunikation med omvärlden och internt.

Dessa nya tjänster kommer att erbjudas utan extra kostnad, men olika begränsningar i gratisversionen av tjänsten kommer göra det attraktivt för en andel av användarna att uppgradera och betala en månatlig eller årlig prenumrationsavgift.

¹ USD/SEK = 8,8 per den 21 mars 2017

Kunder

Sonetels kunder är slutanvändare i form av små företag världen över. Små bolag har under de senaste åren breddat sig internationellt och en allt större andel av deras intäkter förväntas komma från andra länder än det hemmavarande. Mindre bolag har sällan utrymme i sin budget för internationella kommunikationslösningar och syftet är att kunna erbjuda dessa en kostnadseffektiv men, för deras behov, heltäckande lösning.

Den flexibilitet som molnbaserade tjänster innebär är särskilt viktiga för mindre företag, eftersom de inte kräver någon initial investering eller intern IT-organisation, samtidigt som de är mer lättillgängliga för mobila medarbetare. Detta möjliggör för kunden att dra ner på onödiga kostnader och därmed att kunna fokusera på sin kärnverksamhet.

Exempel på fördelar för slutkund:

- Omedelbar tillgång till tjänsten vid registrering
- Väsentligt lägre telefonkostnader för internationell kommunikation
- Väsentligt lägre kostnader för att få en lokal närvaro på andra marknader samt ökad internationell försäljning
- Betalning i förskott gör att kostnader för kommunikation inte obemärkt kan dra iväg
- Kunden har alltid tillgång till den senaste versionen av plattformen
- Tjänsten kan nås från vilken internetuppkopplad enhet som helst i världen

Hälften av de betalande kunderna gör enligt Sonetel sin första betalning i stort sett direkt efter det att de skapat ett gratiskonto för att testa tjänsten.

Försäljning

Försäljning av Bolagets tjänster sker genom flera kanaler.

DIREKTFÖRSÄLJNING

Direktförsäljning till företagskunder sker via Bolagets hemsida (sonetel.com) samt genom egen marknadsföring. Alla steg i försäljningsprocessen är automatiserade. En engelskspråkig kundtjänst finns tillgänglig dygnet runt per telefon, email och chat för att svara på eventuella frågor från potentiella kunder.

Bolaget arbetar även via sociala medier som Facebook.

INDIREKT FÖRSÄLJNING - API

Sonetel har utvecklat ett API som kommer att göras allmänt tillgängligt för utvecklare och potentiella partners. Detta möjliggör indirekt försäljning via partners, samt white label-lösningar. Externa leverantörer kommer därutöver anlitas för utveckling av "Sonetel plugins" till ytterligare plattformar såsom Shopify, Wordpress eller Desk.

Den första testkunden för API har varit easy.gr, en tjänst från grekiska webbhotellet Europlanet, som lagt till Sonetels SAAS-tjänster som ett extra ben i sitt erbjudande till sina kunder. Europlanet har redan skapat över 20 000 Sonetelkonton för sina kunder via Sonetels API och har varit i drift i över ett år.

Ett tiotal andra mindre testkunder i Europa och USA har därtill använt Sonetels API under det gångna året. Sonetel anser nu att stabilitet och funktion i API har nått en nivå som möjliggör en generell lansering. En webbsida med uteslutande fokus på Sonetels API - riktad mot utvecklare - kommer att tas fram för att möjliggöra en lansering under 2017. Dedikerad personal kommer att anställas i Indien för att sköta support gentemot API-användarna.

En tillkommande viktig funktion för API:et (Oauth2) har färdigställts under januari 2017 och möjliggör för appar och webbsidor att kommunicera direkt med Sonetels API utan att behöva gå via någon server hos Sonetels partner. Detta innebär att integrationen med Sonetels API blir enklare för partnern.

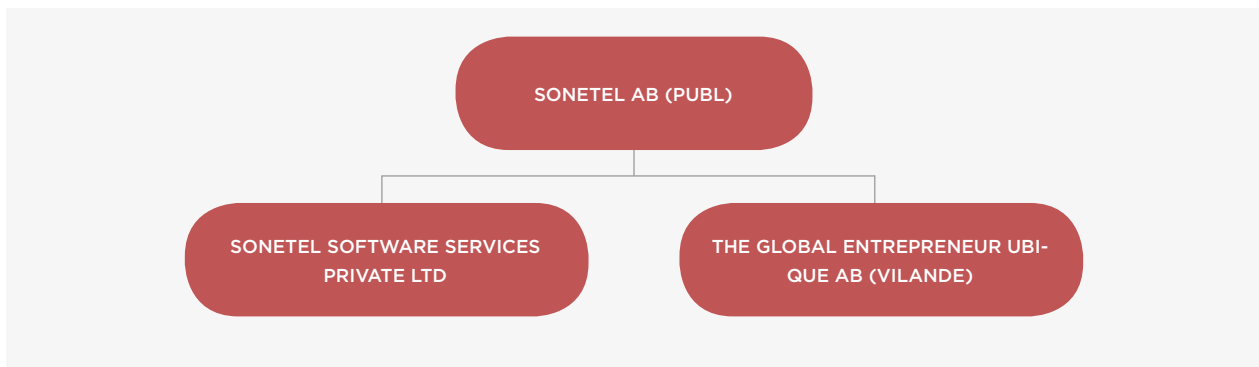
API:et kan användas av webbhotell, mindre teleoperatörer, apputvecklare och SAAS-tjänster som vill infoga hela eller delar av Sonetels SAAS-tjänst i sitt eget erbjudande/tjänst.

Samarbete med Weebly

Sonetel har inlett ett samarbete med amerikanska Weebly, som tillhandahåller webbplatsmallar och e-handelsplattformar till över 40 miljoner användare världen över.

Sonetel nyttjar självt API:et för att integrera och publicera Sonetels SAAS-tjänst inom ramen för Weeblys plattformar. Weeblys kunder kommer inledningsvis att kunna få ett telefonnummer för sin "store front" eller e-handelsbutik. Sonetels planerade framtida tjänster kommer även att göras tillgängliga via samma kanal.

Enligt avtalet, som löper tills vidare och förväntas bli tillgängligt för Weeblys användare under första halvåret 2017, kommer Weebly att erhålla provision på intäkter från kunder som har registrerat sig hos Sonetel via Weeblys plattform. Se även under Väsentliga avtal på sid 34.



Organisation

Sonetel AB (publ) har i dagsläget två anställda. Dotterbolaget Sonetel Software Services private ltd, med säte i Indien, har i dagsläget 55 anställda. Dotterbolaget The Global Entrepreneur Ubique AB är vilande.

VD har historiskt skött det praktiska vad gäller prognoser, likviditetsanalyser och rapportering med hjälp av extern bokföringsbyrå samt revisor. Bolaget har god kostnadskontroll genom detaljerade interna styrdokument som löpande upprätthålls av VD samt COO. Bolaget har expanderat snabbt de senaste åren och har vidgat ledningsfunktionen i moderbolaget i enlighet med de ökade krav som en större organisation ställer, i och med den nya CFO som tillträder den 1 maj 2017. Därtill har ytterligare personal i Indien tillkommit. Syftet är att göra Bolaget starkare samt avlasta VD och COO.

VD Henrik Thomé är ansvarig för övergripande verksamhet, marknadsföring och strategi. VD är också ansvarig för Bolagets IR. Henrik Thomé avser att avhända sig det operativa marknadsansvaret till en Chef för marknad, CMO, vars rekryteringsprocess förväntas vara avslutad före juni månads utgång.

Prashant Pant, COO, i Indien ansvarar för den löpande verksamheten globalt. Ett antal mellanchefer underställda Prashant i Indien ansvarar för kundtjänst, produktutveckling, drift och personalfrågor. Den ekonomiska rapporteringen i dotterbolaget i Indien sköts med egenanställd ekonomipersonal, med hjälp av den lokala revisionsfirman Gandhi & Gandhi. Eftersom Sonetel AB faktureras månadsvis från dotterbolaget för där havda kostnader (enligt en månatlig resultat och balansräkning) plus påslag om 20 procent i enlighet med sedvanliga transferavtal - så har moderbolaget en relativt begränsad och lätthanterad administration. Se även avsnittet Sonetels dotterbolag i Indien på sid 20.

Styrelseordförande Mats Sommarström är tillförordnad CFO till dess att ny CFO installeras. I nuvarande fas av Sonetels utveckling är positionen en deltidstjänst som inbegriper övergripande ansvar för att rapportering blir korrekt, kravställare vad gäller framtagning av underlag och som rådgivare för VD och styrelsen. CFO har även IR-ansvar beträffande siffrerapportering mot marknaden. Detta har bedömts vara tillfyllest då huvuddelen av ekonomifunktionen i Bolaget sköts externt av Accountor AB - ett bolag med 2 300 medarbetare varav

320 i Sverige, med god erfarenhet av noterade bolags bokförings- och rapporteringskrav.

Ny CFO på deltid kommer från och med den 1 maj 2017 att vara Kristina Elfström Mackintosh, på konsultbasis via Mackintosh Consulting AB. Avtalad omfattning av uppdraget på upp till 25 timmar per månad kan utökas vid behov. Kristina har gedigen erfarenhet från liknande positioner i listade bolag. Avtalet gäller med tre månaders ömsesidig uppsägningstid.

Konkurrenter

Styrelsen för Sonetel bedömer att Bolagets planerade gratiserbjudande - med en komplett lösning för det lilla företagens hantering av inkommande text och röstkommunikation - inklusive AI-stöd - saknar motsvarighet på marknaden. Nedan följer en kort beskrivning på aktörer som har liknande erbjudanden.

LOKALA TELEFONNUMMER & GLOBAL VIDAREKOPPLING tollfreeforwarding.com - ett amerikanskt företag som grundades 2002. Bolaget erbjuder lokala telefonnummer samt internationella gratisnummer till företag.

MOLNBASERADE KOMMUNIKATIONSPLATTFORMAR Twilio - Amerikanskt bolag som grundades 2008 och som erbjuder text, röst och videoplugins till företag och mjukvaruutvecklare.

DIDWW - Irländskt bolag som grundades 2004 och som erbjuder nationella, mobila, avgiftsfria samt virtuella nummer till telefonioperatörer, telefonkortsbolag och andra aktörer som erbjuder slutanvändare telefonabonnemang eller kort. Underleverantör till Sonetel.

Voxbone - Belgiskt bolag som grundades 2005 och som erbjuder olika former av telefonnummer till telefonioperatörer. Underleverantör till Sonetel.

Det finns därtill ett antal lokala aktörer i varje land som kan erbjuda internationella nummer. Dessa bolag har ett nationellt fokus och är primärt telefonväxelleverantörer som även säljer fysiska IP-telefoner för kontorsbruk. Internationella nummer utgör hos dessa leverantörer en extratjänst som erbjuds till en väsentligt högre kostnad. Dessa aktörer har ofta inga eller få nummer på lager,

vilket gör att kunden inte kan välja det nummer han eller hon önskar, samtidigt som leveransen kan dröja många dagar eftersom den kräver manuell hantering.

AI-KUNDHANTERING (BIONIC CUSTOMER SERVICE)

Digital Genius – ett amerikanskt start-up med fokus på större företag. Bolaget fokuserar på textbaserad kommunikation.

Det finns därutöver en stor mängd av chattbotar som har till syfte att automatisera kommunikationen med kunder. Dessa kräver antingen stora mängder data eller konfigurationsarbete för att ge acceptabla resultat, vilket gör dem svårtillgängliga för små företag.

Bolaget anser därmed att det tack vare den befintliga mjukvaruplattformen är unikt positionerat för att globalt ta en ledande roll som blir svår för framtida konkurrenter att kopiera.

Följande rubriker med mål och framtidsutsikter innehåller framåtblickande information. Förutsättningarna för att dessa uppnås är att Bolagets försäljning utvecklas enligt plan och att initierade och planerade utvecklingsprojekt följer plan.

Mål

Satsningen på Bolagets nya mjukvaruplattform samt avtalet med Weebly samt tillkommande tjänster och marknadsföring väntas ge ytterligare tillväxt. I Bolagets plan ligger att öka tillväxten markant med resurser från

förestående kapitaltillförsel och den vidareutvecklade plattformen.

FRAMTIDSUTSIKTER

Bolagets strategi och mål är att skapa en stark tillväxt med god vinstmarginal. Huruvida Bolaget fortsätter växa organiskt med god tillväxt eller istället lyckas nå betydligt högre tillväxt beror på om någon av följande triggars inträffar:

- Freemium-tjänsten – som släpps under 2017 - får en god spridning.
- Sonetels API (som görs allmänt tillgängligt under det tredje kvartalet 2017) får en bred spridning bland utvecklare som önskar integrera Sonetels funktioner i det egna tjänsteerbjudandet (i appar och molntjänster).
- Sonetel når en större publik som plugin i plattformar som redan har miljontals användare som exempelvis Weebly, Shopify, Wix, Wordpress.

MÅL KOMMANDE ÅR

Det är Styrelsens ambition att med Bolagets volymanpassade och prismässigt konkurrenskraftiga mjukvaruplattform, med ett flertal tjänster, kunna nå fortsatt tillväxt. 2017 bedöms i detta sammanhang att fortsätta med ytterligare omsättningstillväxt.

FÖRSÄLJNING

Försäljningsutsikterna beskrivs närmare under avsnittet som berör verksamhetsbeskrivningen.

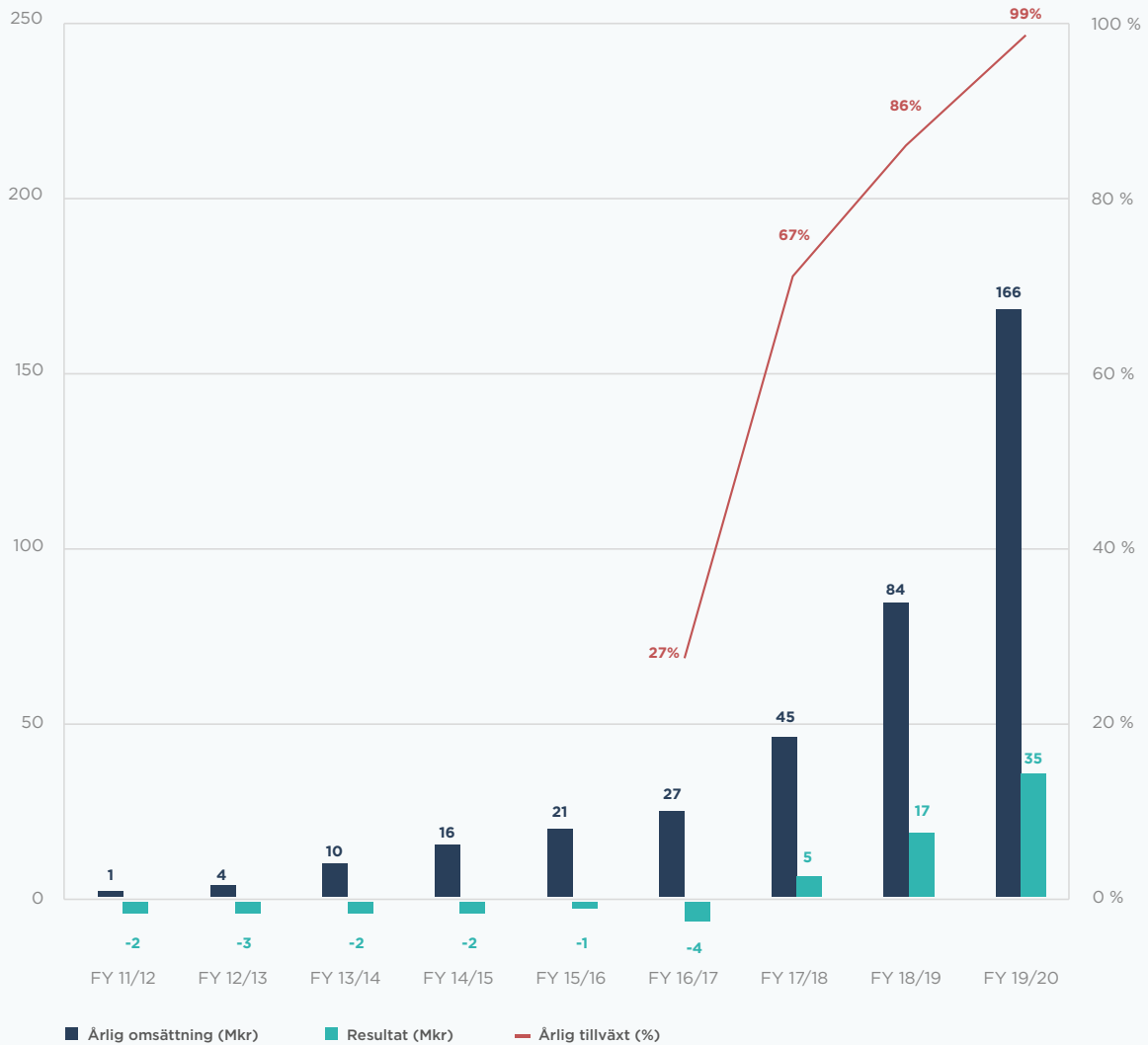


Roadmap April 2017





Målsättningar kommande 4 år (obs, ej att uppfatta som en prognos)



Marknad

Sonetel inriktar sig primärt mot små entreprenörsdrivna företag som har en internationell inriktning. Marknaden för Sonetels plattform drivs av internettillgänglighet och e-handel, samt ökat internationellt företagande kombinerat med ökad acceptans för köp över landsgränser bland konsumenter världen över, samt av värdet på molntjänster i allmänhet och molnbaserad kundkontakt i synnerhet.

INTERNETTILLGÅNG OCH E-HANDEL

Internettillgång världen över har ökat stadigt sedan internet introducerades för 25 år sedan. Idag har hälften av jordens befolkning tillgång till internet, fler än hälften har tillgång till en smartphone och 2/3 av världens befolkning använder sig av mobiltelefoner¹.

E-handeln växer och förväntas fortsätta att växa stadigt, både i absoluta termer som andel av den totala handeln. 2016 förväntades värdet av den globala e-handeln att uppgå till 1,9 trillioner dollar (16,7 trillioner kronor)².

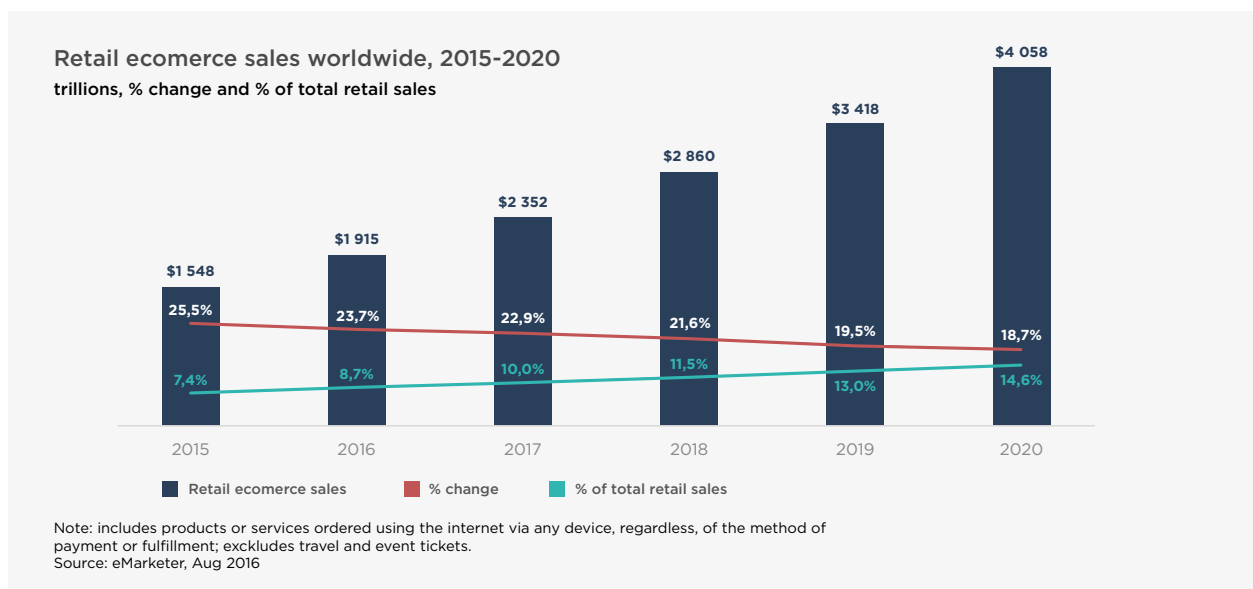
E-handeln driver på en globalisering där konsumenter i snabb takt vänjer sig vid att handla från andra länder. Under 2016 handlade 1/5 av jordens befolkning vid något tillfälle varor eller tjänster via internet³. I en rapport av undersökningsföretaget Nielsen konstaterades att 57 procent hade beställt varor över internet från leverantör i ett annat land under de senaste sex månaderna. I vissa länder, såsom Indien, Italien och Tyskland var andelen som köpte från andra länder över 75 procent.

FÖRETAGANDE

Små och medelstora bolag (upp till 250 anställda) utgör en viktig del av världens ekonomi. Enligt International Finance Corporation står denna kategori för över 90 procent av företag världen⁴. I Europa representerade de över 99 procent av företagen⁵. Antalet bolag i Europa uppgick till över 22 miljoner. Majoriteten av dessa bolag är små bolag med mindre än 50 anställda.

Enligt en studie av Världsbanken fanns det 2015 mellan 365-445 miljoner mikro-, små- och medelstora företag i utvecklingsländer⁶.

Små och medelstora bolag har under de senaste åren breddat sig internationellt. Enligt en studie av Oxford Economics gjord år 2013 på 2 100 småföretag i 21 länder, agerar småföretagen allt mer globalt och konkurrerar med såväl stora som små bolag. 75 procent av bolagen i studien genererade intäkter utanför sitt hemland, en tredjedel av bolagen tjänade över 20 procent av sina intäkter utomlands. Denna andel förväntades öka till nästan hälften (47 procent) inom några år⁷. Varje år startas runt 70 000 nya företag enbart i Sverige.



1 We are Social och Hootsuite "Digital in 2017 Global Overview", januari 2017

2 eMarketer "Worldwide Retail Ecommerce Sales: The eMarketer Forecast for 2016", augusti 2016

3 We are Social och Hootsuite "Digital in 2017 Global Overview", januari 2017

4 International Finance Corporation, "IFC and Small and Medium Enterprises", mars 2012

5 http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Statistics_on_small_and_medium-sized_enterprises

6 <https://www.worldbank.org/en/topic/financialsector/brief/smes-finance>

7 Oxford Economics "How successful SMEs are reinventing global business", april 2013

Molntjänster

Det finns idag många olika molntjänster, som endast ställer som krav att användaren har en dator eller enhet med operativsystem, webbläsare och en uppsättning program som körs via webbläsaren (t.ex. tolk för java och flash).

Sonetels erbjudande är en SAAS, Software as a Service. Marknaden för SAAS värderades till 31,4 miljarder dollar (276,3 miljarder kronor) i 2015 och förväntades öka med drygt 20 procent till ett värde på 37,7 miljarder dollar (331,8 miljarder kronor) i 2016 enligt Gartner.

MOLNMARKNADENS OMRÅDEN	2015	TILLVÄXT I %	2016	TILLVÄXT I %
Cloud business process services (BPaaS)	39,2	2,7	42,6	8,7
Cloud application services (SaaS)	31,4	15,5	37,7	20,3
Cloud application infrastructure services (PaaS)	3,8	16,1	4,6	21,1
Cloud system infrastructure services (IaaS)	16,2	31,9	22,4	38,4
Cloud management and security services	5,0	20,7	6,2	24,7
Cloud advertising	79,4	15,4	90,3	13,6
Marknad (miljarder USD)	175,0	13,7	203,9	16,5

Gartner Group januari 2016

Ökningen beror på att företag i högre grad går mot digitala affärsstrategier. Genom att välja molntjänster minskar företag sina kostnader samtidigt som de ökar sin flexibilitet. Kostnadsfördelarna med molntjänster är så pass påtagliga, särskilt för mindre företag, att det blir nödvändigt att välja molntjänster för att bibehålla sin konkurrenskraft.

Enligt en undersökning gjord av Blue Coat Systems använder 53 procent av de europeiska anställda molntjänster. Frankrike har den högsta nivån av molnanvändning (64 procent), högre än både Storbritannien (49 procent) och Tyskland (47 procent). Enligt undersökningen används molnapplikationer främst för att dela information med kollegor, men också för att öka effektivitet vid resor och andra sammanhang när anställda inte kan ta sig fysiskt till arbetet. Ålder påverkar användande av molntjänster, yngre anställda använder molntjänster i högre grad än äldre.

CLOUD BASED CONTACT CENTER

Små- och medelstora bolag var tidiga med att börja använda molntjänster för kundkontakt (cloud based contact center). Trenden tyder på att även större bolag i högre grad väljer molnbaserade tjänster, drivna av globaliseringen och behovet att få ner kostnader för internationell kommunikation. Fram tills nyligen har närvaro i ett land inneburit stora kostnader i form av lokaler och annan infrastruktur såsom telefonuppkoppling, idag krävs inte längre detta. Enligt en studie av Research and Markets så förväntas den globala marknaden för cloud based contact center market att växa från 5,43 miljarder dollar (48,0 miljarder kronor) i 2016 till 15,67 miljarder dollar (137,9 miljarder kronor) i 2021, vilket motsvarar en årlig tillväxt på 23,6 procent⁸.

Styrelsen bedömer mot bakgrund av den information som finns tillgänglig, att marknaden för Sonetels plattform rymmer potential. Med den erfarenhet och kunskap som Sonetel har bedömer styrelsen möjligheten till expansion på dessa marknader som mycket goda.

⁸ Research and Markets "Cloud-based Contact Center Market by Solution

Utvald historisk finansiell information

Sonetel AB (publ) tillämpar ett brutet räkenskapsår. I följande avsnitt presenteras en sammanfattning av Bolagets ekonomiska utveckling under räkenskapsperiodens halvår 1 juli 2016 till 31 december 2016, samt helåren 1 juli 2015 till 30 juni 2016 respektive 1 juli 2014 till 30 juni 2015.

Alla siffror är i svenska kronor där inget annat är angivet. Uppgifterna för 2015/2016 och 2014/2015 inklusive nyckeltal har hämtats från Bolagets årsredovisningar som är reviderade och granskade av Bolagets revisor. Uppgifterna för första halvåret 2016/2017 samt första halvåret 2015/2016 har hämtats ur Bolagets orevi-derade interna redovisning. Årsredovisningarna har upprättats enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd om årsredovisning och koncernredovisning, K3 (2012:1).

INFÖRLIVNING GENOM HÄNVISNING

Fullständig historisk finansiell information för helåren 2015/2016 och 2014/2015 inklusive redovisningsprinciper och andra tilläggsupplysningar samt revisionsberättelser har införlivats i denna Bolagsbeskrivning genom hänvisning och ska läsas som en integrerad del av detta. Uppställningen gällande eget kapital och nettoskuldssättning har upprättats i det specifika syftet att ingå i denna Bolagsbeskrivning som ett komplement och har inte granskats av Bolagets revisor. Utöver vad som anges ovan avseende historisk finansiell information som införlivats genom hänvisning har ingen information i Bolagsbeskrivningen granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

Dokumentet kan hämtas från Bolagets hemsida: www.sonetel.com.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Koncernen är definitionsmässigt en mindre koncern enligt Aktiebolagslagen vilket innebär att Koncernredovisning ej upprättats.

I moderbolagets bokslut redovisas andelar i dotterbolag till anskaffningsvärde. Värdet av det Indiska dotterbolaget har därtill skrivits upp med hänsyn till det i dotterbolaget redovisade resultatet.

Redovisningsprinciperna är desamma för samtliga räkenskapsår.

SONETELS INDISKA DOTTERBOLAG

Mellan Sonetel AB i Sverige samt dotterbolaget Sonetel Software Services pvt ltd i Indien är ett uppdragsavtal upprättat.

I enlighet med internationell praxis ska affärstransaktioner mellan moder och dotterbolag utföras på "arm-längds avstånd" vilket innebär att tjänsteförsäljning från dotterbolag till moderbolag måste ske med affärs-mässiga påslag för att vinst ska skapas i dotterbolaget. Detta är ett krav från lokala skattemyndigheter för att tillse att del av den vinst som genereras inom en internationell koncern tas upp till beskattning i det land där arbete utförs.

I Indien är den nuvarande rekommendationen att 20 procents påslag ska göras på havda kostnader när ett dotterbolag i Indien debiterar sitt utländska moderbolag. Det indiska dotterbolaget tillhandahåller Sonetel följaktligen en balansräkning samt resultaträkning för den gångna månaden tillsammans med faktura för havda kostnader utökat med det nämnda påslaget. Det innebär att en vinst på cirka 17 procent uppstår i det Indiska dotterbolaget vilket för närvarande är föremål för en bolagsskatt om 30 procent. Sammantaget innebär detta en extrakostnad för Sonetel i skatt om cirka 5 procent på havda kostnader i Indien.

Det Indiska dotterbolagets faktura innehåller en specifikation i INR men betalas i USD eftersom betalningar från utlandet till Indien i INR är administrativt komplicerade. I samband med dotterbolagets bokslut upprättas en tillkommande faktura eller kreditfaktura för att täcka de eventuella valutaförluster eller -vinster som uppstår på grund av konverteringen mellan USD och INR.

RESULTATRÄKNING	20140701- 20150630	20150701- 20160630	JUL-DEC 2015	JUL-DEC 2016
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	16 234 472	20 927 486	9 242 847	12 493 940
Övriga rörelseintäkter				23 150
Summa intäkter	16 234 472	20 927 486	9 242 847	12 517 090
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-16 451 005	-19 067 649	-9 493 179	-11 861 947
Personalkostnader	-8 946	-8 946	-3 600	-3 600
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-1 603 907	-2 072 619	-819 000	-1 158 000
Valutajusteringar			-2 301	-129 636
Summa rörelsens kostnader	-18 063 858	-21 149 214	-10 318 080	-13 153 182
Rörelseresultat	-1 829 386	-221 728	-1 075 233	-636 092
Resultat från finansiella investeringar				
Finansiella intäkter	36 534	16 457	777	
Finansiella kostnader	-583 542	-817 448	-325 119	-330 944
Resultat efter finansiella poster	-2 376 394	-1 022 719	-1 399 574	-967 036
Skatt på årets resultat	518 450	224 720		
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-1 857 944	-797 999	-1 399 574	-967 036

BALANSRÄKNING

2015-06-30

2016-06-30

2015-12-31

2016-12-31

TILLGÅNGAR**Anläggningstillgångar***Immateriella anläggningstillgångar*

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	10 917 566	13 751 913	12 764 517	15 351 664
--	------------	------------	------------	------------

Koncessioner, patent, licenser, varumärken och likn rättigheter	295 476	201 133	269 476	141 133
---	---------	---------	---------	---------

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer	95 382	65 149	77 382	47 149
---	--------	--------	--------	--------

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag	1 485 788	2 330 788	1 485 788	2 330 788
--------------------------	-----------	-----------	-----------	-----------

Uppskjuten skattefordran	2 706 562	2 931 282	2 706 562	2 931 282
--------------------------	-----------	-----------	-----------	-----------

Summa anläggningstillgångar	15 500 774	19 280 265	17 303 726	20 802 017
------------------------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------

Omsättningstillgångar*Kortfristiga fordringar*

Övriga fordringar	460 196	202 887	450 806	46 406
-------------------	---------	---------	---------	--------

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	552 241	633 117	545 187	729 904
--	---------	---------	---------	---------

Likvida medel	416 226	398 914	500 803	784 705
---------------	---------	---------	---------	---------

Summa omsättningstillgångar	1 428 663	1 234 918	1 496 796	1 561 015
------------------------------------	------------------	------------------	------------------	------------------

Summa tillgångar	16 929 437	20 515 183	18 800 522	22 363 031
-------------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------

BALANSRÄKNING FORTS.**2015-06-30****2016-06-30****2015-12-31****2016-12-31****EGET KAPITAL OCH SKULDER****Eget kapital**

Aktiekapital	217 074	234 594	217 074	234 594
Fond för utvecklingsutgifter	0	0		2 679 751
Inbetald ej reg nyemission			1 903 140	
Uppskrivningsfond	1 420 000	2 265 000	1 420 000	2 265 000
Balanserad vinst eller förlust	-6 999 395	-8 857 339	-8 857 339	-12 335 089
Överkursfond	9 769 500	11 668 200	9 769 500	11 668 200
Periodens resultat	-1 857 944	-797 999	-1 399 574	-967 036
Summa Eget kapital	2 549 235	4 512 456	3 052 801	3 545 420

Långfristiga skulder

Erhållna lån	10 397 436	10 897 436	10 384 313	4 364 443
Övriga långfristiga skulder	647 237	647 237	647 237	647 237
Summa långfristiga skulder	11 044 673	11 544 673	11 031 550	5 011 680

Checkräkningskredit

Checkräkningskredit	0	307 282	495 756	479 970
Leverantörsskulder	842 454	769 991	1 083 513	914 997
Skulder till koncernföretag	1 410 484	2 150 128	796 186	1 771 097
Skatteskulder	68	1 751	247	1 746
Övriga kostfristiga skulder	170 849	204 317	1 307 695	9 612 924
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	911 674	1 024 585	1 032 773	1 025 198

Kortfristiga skulder	3 335 529	4 458 054	4 716 171	13 805 932
-----------------------------	------------------	------------------	------------------	-------------------

Summa skulder och eget kapital	16 929 437	20 515 183	18 800 522	22 363 031
---------------------------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------

KASSAFLÖDESANALYS	20140701- 20150630	20150701- 20160630	JUL-DEC 2015	JUL-DEC 2016
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat före finansiella poster	-1 829 386	-221 728	-1 065 857	-636 092
Ej likvidpåverkande poster	1 603 907	2 072 619	819 000	1 158 000
Finansnetto	-547 008	-800 991	-337 448	-330 944
Betald inkomstskatt	0	0	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten innan förändringar från rörelsekapitalet	-772 487	1 049 900	-584 305	190 963
Ökning/minskning omsättningstillgångar	-425 877	176 433	6 800	59 693
Ökning/minskning rörelseskulder	2 072 256	815 243	885 138	476 880
Kassaflöde från den löpande verksamheten	873 892	2 041 576	307 633	727 537
Investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella tillgångar	-4 663 273	-4 816 140	-2 621 952	-2 679 751
Investeringar i materiella tillgångar	-23 399	0	0	0
Sålda tillgångar	0	33 750	0	0
Investeringar i koncernföretag	0	0	0	0
Sålda koncernföretag	0	0	0	0
Övriga finansiella placeringar	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 686 672	-4 782 390	-2 621 952	-2 679 751
Finansieringsverksamheten				
Nyemissioner	0	1 916 220	1 903 140	0
Aktieägartillskott			0	0
Amortering	-102 564		0	-186 965
Upptagna lån	3 825 525	500 000	0	2 045 000
Ökning/minskning korta finansiella skulder	0	307 282	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 722 961	2 723 502	1 903 140	1 858 035
Periodens kassaflöde	-89 819	-17 312	-411 179	-94 179
Likvida medel vid periodens början	506 045	416 226	416 226	398 914
Likvida medel vid periodens slut	416 226	398 914	5 047	304 735

Kassaflödet från den löpande verksamheten utgörs av årets resultat före skatt, minskat med föregående års skattekostnad, och ökat med avskrivningar och nedskrivningar.

Kommentarer till den finansiella utvecklingen

Nedan beskrivs Bolagets finansiella utveckling för räkenskapsåren 2014/15, 2015/16, 6 månaders verksamhet 2015/16 samt 6 månaders verksamhet 2016/17.

Sonetel har under de år de varit verksamma fokuserat på att utveckla sin plattform och sina tjänster parallellt med en kraftig omsättningstillväxt. Före den i februari 2017 genomförda spridningsemissionen har Bolaget under sin verksamhetstid finansierats med riktade nyemissioner och kvittningsemissioner om cirka 15,25 MSEK från existerande ägarkollektiv, därtill har Bolaget erhållit bidrag, "Vinn Nu" Från Vinnova 2006 om 300 TSEK, samt produktutvecklingsbidrag för webbportal från Nutek 2008 om 230 TSEK, därtill lån samt betydande försäljningsintäkter.

KOMMENTARER KRING

RESULTATRÄKNINGEN 2014/2015

Rörelsens totala intäkter för räkenskapsåret 2014/15 uppgick till 16 234 KSEK, varav nettoomsättningen var 16 234 KSEK. Rörelsekostnaderna uppgick till 18 064 KSEK.

KOMMENTARER KRING

RESULTATRÄKNINGEN 2015/2016

Rörelsens totala intäkter för räkenskapsåret 2015/16 uppgick till 20 927 kSEK, varav nettoomsättningen var 20 927 kSEK. Rörelsekostnaderna uppgick till 21 150 kSEK.

Skilnaderna mot föregående år i dessa siffror beror framför allt på en fortsatt ökning vad gäller antalet betalande och aktiva kunder, samt en ökad snittintäkt per aktiv kund. Kostnadsökningen beror på en ökning av kostnaden för Google Adwords samt ökad mängd oanvända telefonnummer på lager.

KOMMENTARER KRING RESULTATRÄKNINGEN DE FÖRSTA SEX MÅNADERNA 2016/2017

Bolagets totala intäkter för de första sex månaderna 2016/17 var 12 517 kSEK, vilket innebär en tillväxt om ca 35 procent jämfört med motsvarande period 2015/2016 då totala intäkter uppgick till 9 243 kSEK. Nettoomsättningen var 12 494 kSEK jämfört med 9 244 kSEK 6 månader samma period 2015/2016. Skillnaden beror framför allt på en fortsatt ökning vad gäller antalet betalande och aktiva kunder, samt en ökad snittintäkt per aktiv kund. Rörelsekostnaderna för perioden ökade jämfört med året innan från 9 497 kSEK till 13 153 kSEK. Ökningen beror på ökade kostnader för Google Adwords samt ökad mängd oanvända telefonnummer på lager. Rörelseresultatet för perioden uppgick till minus 967 kSEK.

Balansräkning

Balansomslutningen per 2015-06-30 var 16 929 kSEK, varav likvida medel uppgick till 416 kSEK. Eget kapital var 2 549 kSEK och de immateriella tillgångarna var 11 213 kSEK. Vid utgången av räkenskapsår 2015/16 var balansomslutningen 20 515 kSEK och de likvida medlen 399 kSEK. Det egna kapitalet ökade till 4 512 kSEK till följd av en nyemission, samtidigt ökade de kortfristiga skulderna från 3 336 kSEK till 4 458 kSEK. De immateriella tillgångarna ökade till 13 953 kSEK. Finansiella anläggningstillgångar ökade från 4 192 kSEK till 5 262 kSEK på grund av uppskrivning av aktier i dotterbolag samt ökning av uppskjuten skattefordran. Balansomslutningen per 2016-12-31 Uppgick till 22 363 kSEK och likvida medel uppgick till 785 kSEK. Eget kapital uppgick till 3 545 kSEK.

KOMMENTARER TILL BALANSRÄKNINGEN PER DEN 2015-06-30

Utvecklingsarbete i dotterbolaget i Indien ökade de aktiverade utvecklingskostnaderna med 2,8 MSEK. Värdet på dotterbolaget i Indien skrevs upp med 1,5 MSEK baserat på dotterbolagets historiskt ackumulerade vinst per dess bokslutsdag den 2015-03-31. Denna vinst uppstår genom dotterbolagets påslag om 20 procent vid fakturering till moderbolaget. Den uppskjutna skattefordran ökade med 0,5 MSEK.

De långsiktiga skulderna ökade genom upptagande av 4 MSEK i lån från familjen Brandberg.

Skulder till koncernföretag ökade med 0,9 MSEK eftersom dotterbolaget fakturerar moderbolaget med 20 procent påslag samtidigt som moderbolaget enbart remitterar de medel som dotterbolaget behöver för att betala sina omkostnader och investeringar.

KOMMENTARER TILL BALANSRÄKNINGEN PER 2016-06-30

Utvecklingsarbete i dotterbolaget i Indien ökade de aktiverade utvecklingskostnaderna med 2,8 MSEK. Värdet på dotterbolaget i Indien skrevs upp med 0,8 MSEK baserat på dotterbolagets ökade ackumulerade vinst per dess bokslutsdag den 2016-03-31. Den uppskjutna skattefordran ökade med 0,5 MSEK. En emission ledde till en ökning av överkursfonden med 1,9 MSEK.

De kortfristiga skulderna ökade genom upptagande av 0,5 MSEK i lån från Qualcon AB.

Skulder till koncernföretag ökade med 0,7 MSEK eftersom dotterbolaget fakturerar moderbolaget med 20 procent påslag samtidigt som moderbolaget enbart remitterar de medel som dotterbolaget behöver för att betala sina omkostnader och investeringar.

KOMMENTARER TILL BALANSRÄKNINGEN PER 2016-12-31 JÄMFÖRT MED 2015-12-31

De aktiverade utvecklingskostnaderna ökade med 2,6 MSEK som ett resultat av utvecklingsarbete utfört av dotterbolaget i Indien.

Andelar i koncernföretag har skrivits upp med 0,8 MSEK i samband med bokslutet 30/6 2016 baserat på den ökade ackumulerade vinst dotterbolaget redovisat enligt bokslut per 31/3 2016. Vinsten i dotterbolaget uppstår genom det påslag om 20 procent som dotterbolaget har på försäljning till moderbolaget. Påslaget ligger på den miniminivå som rekommenderas för internationella bolag med dotterbolag i Indien för undvikande av problem med lokala skattemyndigheter.

Övriga kortfristiga skulder ökade med 2,4 MSEK pga upptagande av lån 0,5 MSEK från Qualcon AB i juni 2016 samt upptagande av bryggglån om 2 MSEK från Gerhard Dal i december 2016 samt avbetalningar på lån till Almi.

Skulder till koncernföretag samt leverantörsskulder ökade sammantaget med ca 0,8 MSEK vilken hänför sig till ökade skulder till det Indiska dotterbolaget. Skulden uppstår pga det påslag dotterbolaget har på sin fakturering till moderbolaget (se ovan) kombinerat med Sonetel ABs rutiner att enbart remittera de medel som dotterbolaget behöver för att täcka sina omkostnader.

FINANSIELLA RESURSER OCH FINANSIELL STRUKTUR

Per den 2016-12-31 uppgick det egna kapitalet till 3 545 KSEK och soliditeten till 16,1 procent. Bolaget hade långfristiga skulder om cirka 5 011 KSEK och de kortfristiga skulderna uppgick till cirka 13 806 KSEK. De likvida medlen uppgick vid periodens utgång till cirka 785 KSEK. Efter genomförandet av kvittningsemissionen till Gullspång Invest AB har Bolagets långfristiga skulder minskat med 3,25 MSEK. Efter att även den utestående bryggfinansieringen om 2,5 MSEK återbetalats har skuldsidan minskat med även det beloppet. Efter den nyligen genomförda emissionen är styrelsens bedömning att Sonetels kortsiktiga betalningsförmåga är mycket god.

NETTOSKULDSÄTTNINGSTABELL PER 2017-02-28 (TKR)*

(A) Kassa och bank	146
(B) Emissionslikvid (mars 2017)	33 327
(C) Lätt realiserbara värdepapper	0
(D) Summa likviditet (A + B + C)	33 473
(E) Kortfristiga fordringar	537
(F) Kortfristiga bankskulder	0
(G) Kortfristig del av långfristiga skulder	4 641
(H) Andra kortfristiga skulder	10 358
(I) Summa kortfristiga skulder (F + G + H)	14 999
(J) Netto kortfristig skuldsättning (I - E - D)	-19 011
(K) Långfristiga banklån	0
(L) Emitterade obligationer/förelagslån	0
(M) Andra långfristiga lån	4 257
(N) Summa långfristig skuldsättning (K + L + M)	4 257
(O) Nettoskuldsättning (J + N)	-14 754

* Sifferuppgifter har hämtas från preliminärt uppskattat månadsbokslut per 28 februari 2017. Justering har skett med hänsyn till emissionslikviden som nyligen registrerats.

SKULDER OCH EGET KAPITAL PER 2017-02-28 JUSTERAT FÖR EMISSIONSLIKVID

Kortfristiga skulder	
Mot borgen	0
Mot säkerhet	1 537
Blancokrediter (lev.skulder o upplup. kost)	13 462
	14 999
Långfristiga skulder	
Mot borgen	0
Mot säkerhet	963
Blancokrediter	3 294
	4 257
Eget kapital	
Aktiekapital	955
Fond för utvecklingsutgifter	3 625
Uppskrivningsfond	2 265
Överkursfond	45 163
Balanserade vinstmedel	-13 280
Innevarande års resultat	-2 479
Summa eget kapital	36 249
Skulder och eget kapital	55 505

Kassaflöde

KOMMENTARER TILL KASSAFLÖDESANALYS

2014-07-01 - 2015-06-30

Bolaget redovisade ett rörelseresultat om -1,8 MSEK varav -1,6 MSEK var hänförligt till icke likviditetspåverkande avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader. Därtill tillkom ett finansnetto om ca -0,5 MSEK främst kopplat till räntekostnader för lån. Omsättningstillgångarna ökade med ca 0,4 MSEK – samtidigt som rörelseskulderna ökade med 2,1 MSEK. Sammantaget gav det ett kassaflöde från den löpande verksamheten på ca -0,9 MSEK.

Kassaflödet påverkades därtill av investeringar med ca 4,7 MSEK varav ca 4,3 MSEK är hänförliga till aktiverade utvecklingskostnader.

Kassaflödet stärktes av 3,8 MSEK från nya lån samt minskade med 0,1 MSEK i amorteringar.

Det sammanlagda kassaflödet minskade under perioden med ca 90 TSEK.

KOMMENTARER TILL KASSAFLÖDESANALYS

2015-07-01 - 2016-06-30

Bolaget redovisade ett rörelseresultat om -0,2 MSEK. Resultatet belastades av ca -2,1 MSEK i icke likviditetspåverkande avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader. Därtill tillkom ett finansnetto om ca -0,8 MSEK främst kopplat till räntekostnader för lån. Omsättningstillgångarna minskade med ca 0,2 MSEK – samtidigt som rörelseskulderna ökade med 0,8 MSEK. Sammantaget gav det ett kassaflöde från den löpande verksamheten på ca +2 MSEK.

Kassaflödet påverkades därtill av investeringar med ca 4,8 MSEK i aktiverade utvecklingskostnader.

Kassaflödet stärktes av ca 1,9 MSEK från nyemissioner samt 0,5 MSEK från nya lån samt nyttjande av ny checkkredit med 0,3 MSEK.

Det sammanlagda kassaflödet minskade under perioden med ca 17 TSEK.

KOMMENTARER TILL KASSAFLÖDESANALYS

2015-07-01 - 2015-12-31

Bolaget redovisade ett rörelseresultat om -1,1 MSEK. Resultatet belastades av ca -0,8 MSEK i icke likviditetspåverkande avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader. Därtill tillkom ett finansnetto om ca -0,3 MSEK främst kopplat till räntekostnader för lån. Rörelseskulderna ökade med 0,8 MSEK. Sammantaget gav det ett kassaflöde från den löpande verksamheten på ca +0,3 MSEK.

Kassaflödet påverkades därtill av investeringar med ca 2,6 MSEK i aktiverade utvecklingskostnader.

Kassaflödet stärktes ca 1,9 MSEK från genomförda nyemissioner.

Det sammanlagda kassaflödet minskade under perioden med ca -0,4 MSEK.

KOMMENTARER TILL KASSAFLÖDESANALYS

2015-07-01 - 2016-06-30

Bolaget redovisade ett rörelseresultat om -0,6 MSEK. Resultatet belastades av ca -1,2 MSEK i icke likviditetspåverkande avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader. Därtill tillkom ett finansnetto om ca -0,3 MSEK främst kopplat till räntekostnader för lån. Rörelseskulderna ökade med 0,5 MSEK. Sammantaget gav det ett kassaflöde från den löpande verksamheten på ca +0,7 MSEK.

Kassaflödet påverkades därtill av investeringar med ca 2,7 MSEK i aktiverade utvecklingskostnader.

Kassaflödet stärktes av ca 2 MSEK i ökade lån men belastades samtidigt av ca 0,2 MSEK i amorteringar.

Det sammanlagda kassaflödet minskade under perioden med ca -0,1 MSEK.

Rörelsekapital

Styrelsen bedömer att Bolagets rörelsekapital från den erhållna nettolikviden om 28,3 MSEK efter den i februari genomförda nyemissionen är tillräckligt för att finansiera verksamheten kommande tolv månader.

LÖNSAMHET

Lönsamhet beräknas kunna uppnås under 2017. Förutsättningen för att detta uppnås är att försäljnings-tillväxten i den befintliga verksamheten fortgår enligt samma trend som hittills i år samt att någon eller några av de faktorer för tillkommande tillväxt som nämnts på sidan 16 substantiellt bidrar till ytterligare tillväxt.

BEGRÄNSNINGAR I ANVÄNDADET AV KAPITAL

Det finns så vitt styrelsen i Sonetel känner till inga begränsningar avseende användande av kapital.

INVESTERINGAR OCH ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Bolagets investeringar består huvudsakligen av aktiverade utvecklingskostnader, utgifter för utveckling samt i begränsad omfattning av inventarier och produktion. Investeringarna har huvudsakligen skett i dotterbolaget i Indien.

RÄKENSKAPSÅR	INVESTERINGAR, KSEK
2014/15	4 687
2015/16	4 782
6 mån 2016/2017	2 680

Pågående och framtida investeringar

Sonetel har inga fasta åtaganden avseende pågående eller framtida väsentliga investeringar under 2017. Bolaget avser att finansiera ovan nämnda investeringar genom befintliga likvida medel och likvid som är hänförlig till nyemissionen som beskrivs i denna Bolagsbeskrivning.

Tendenser

Sonetel känner inte till några tendenser, osäkerhetsfaktorer, potentiella fordringar eller andra krav, åtaganden eller händelser, förutom vad som beskrivits i stycket "Riskfaktorer", som kan förväntas ha en väsentlig inverkan på Bolagets utsikter under innevarande år. Sonetel känner heller inte till några offentliga, ekonomiska, skattepolitiska, penningpolitiska eller andra politiska åtgärder som, direkt eller indirekt, väsentligt påverkat eller skulle kunna påverka Bolagets verksamhet.

Väsentliga förändringar i Bolagets finansiella ställning eller ställning på marknaden efter 2016-12-31

Bolaget har sammantaget tillförts 33,4 MSEK i en i februari 2017 genomförd spridningsemission om ca 23,7 MSEK med kompletterande riktad emission om 9,67 MSEK till samma villkor som i spridningsemissionen (26,90 SEK/unit). Därutöver i samband med emissionen genomfördes kvittningsemissioner till Gullspång Invest om 3,25 MSEK bestående av 142 139 aktier till en kurs om 22,865 kr/aktie (genomfördes strax innan den publika emissionen), samt 0,5 MSEK till Qualcon AB i form av kvittning av lån till Bolaget mot units till samma villkor som i spridningsemissionen till allmänheten. Se vidare avsnittet under rubriken Aktiekapital och ägarförhållanden där genomförda emissioner beskrivs närmare.

Bolaget har förluster uppgående till ca 670 TSEK under perioden 1 jan-28 feb 2017 pga. påbörjade investeringar och uppskalning av verksamheten.



Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer

Bolagsledning

Henrik Thomé

VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR FRÅN JANUARI 2005, GRUNDARE SAMT TF CMO - STOCKHOLM, SVERIGE

Född: 1967

Utbildning: Gångsätra Gymnasium, student 1987.

Arbetslivserfarenhet: Grundare och styrelsemedlem, Envov, januari 1997-september 2008, som tillhandahåller mjukvara för utveckling och drift av talsvar. Mjukvaran används för hanteringen av över 1 miljon telefonlinjer världen över. Grundare och VD, Linewise, november 1991-maj 1999. Grundare och VD, Svensk Börsinformation, januari 1990-mars 1995.

Andra pågående och avslutade uppdrag de senaste fem åren: Styrelseledamot i Swedish General Consulting AB sedan 2006. Styrelsesuppleant och VD i The Global Entrepreneur Ubique AB sedan 2014. Styrelseledamot i Sonetel Services pvt ltd sedan 2009.

Oberoende i förhållande till större aktieägare: Nej

Oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning: Nej

Innehav av aktier i Sonetel: 1 251 840 (med bolag)



Prashant Pant

CHIEF OPERATING OFFICER FRÅN DECEMBER 2009

Född: 1977

Utbildning: Indian Institute of Technology, Delhi (1996-2000) B. Tech, Elektrisk och elektronisk ingenjör.

Arbetslivserfarenhet: Domänspecialist, Xius, 2007-januari 2010. Projektledare, Alcatel Lucent, 2002-2006. MTS, Xybridge, 2000-2001

Andra pågående och avslutade uppdrag de senaste fem åren: Inga övriga uppdrag.

Oberoende i förhållande till större aktieägare: Ja

Oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning: Nej

Innehav av aktier i Sonetel: 50 000



Mats Sommarström

TF CFO

Född: 1972

Utbildning: Tekniska Läroverket Helsingfors (Swedish Institute of Technology, Helsinki)

Arbetslivserfarenhet: Delägare och styrelseordförande Respond4you AB, från 2009. Infinite Computer Solutions Ltd., Nordisk marknadsrepresentant, från 2009. VD, Celective Source AB, från 2005. VD, Alandia Communication Systems AB (ACS), 2005-2008.

Andra pågående och avslutade uppdrag de senaste fem åren: Styrelseledamot och VD i Celective Source AB sedan 2006. Styrelseledamot i The Global Entre-



preneur Ubique AB sedan 2014. Innehavare av Sommarström Företagspartner fram till 2015 (avförd enligt Handelsregisterlagen 17 paragrafen 2015-11-25). Styrelseledamot i Respond4you AB sedan 2006.

Oberoende i förhållande till större aktieägare: Ja

Oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning: Nej

Innehav av aktier i Sonetel: 41 100 (via eget företag)

Kristina Elfström Mackintosh

CFO, PÅ DELTID FR.O.M. 2017-05-01

Född: 1964

Utbildning: Civilekonom, Uppsala Universitet, 1988.

Handelsrätt/Affärsjuridik, Stockholms Universitet, 1991, 1995.

Därtutöver universitetsstudier i bland annat Astronomi, African Politics, Psykologi, Engelska, IT management och projektledning.

Arbetslivserfarenhet: Konsult CFO med mer än 10 års erfarenhet av bolag noterade på svenska marknadsplatser (MTF). Kristina har över 20 års erfarenhet som CFO för start-ups, nordiska verksamheter samt internationella koncerner inom IT, BioTech, Säkerhet, Digital hälsa, samt Controllereferfarenhet inom Byggen-treprenad/Fastigheter. Har genomfört flertal noteringsprojekt (IPO) och är tidigare auktoriserad revisor från Arthur Andersen. Internationell erfarenhet framför allt från Benelux och Sydafrika.

Andra pågående och avslutade uppdrag de senaste fem åren: Styrelseledamot i The Local Europe AB från 2012-07-12 till 2015-01-02. Styrelsesuppleant och VD i Mackintosh Consulting AB sedan 2013-05-02. Innehavare av Mackintosh Consulting sedan 2011-09-29.

Oberoende i förhållande till större aktieägare: Ja

Oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning: Nej

Innehav av aktier i Sonetel: 0



Styrelse

Mats Sommarström

ORDFÖRANDE, FRÅN 2012-PRESENT

Se Ledning

Christopher Engman

LEDAMOT

Född: 1974

Utbildning: Luleå Tekniska Högskola, (1994-1999), Industriell ekonomi och ingenjör.

Arbetslivserfarenhet: CRO/CMO, Climeon AB, från januari 2017. Grundare och VD, Vendemore, November 2006-december 2016. Säljare och marknadsföringschef och medgrundare, Taxisystem.com, februari 2005-oktober 2006. CIO, RNB Retail and Brands AB,



augusti 2005-juni 2006. Säljare, medgrundare, Re-tain24, oktober 2000-augusti 2004. Managementkon-sult, Connecta, augusti 1999-augusti 2000.

Andra pågående och avslutade uppdrag de senaste fem åren: Styrelseledamot i LM-Byrån AB fram tills 2012 (likvidation avslutad 2013-01-15). Styrelseledamot i Payer Financial Services AB fram tills 2013. Styrelsele-damot i O-Mar Holding AB från 2010. Styrelseledamot i Engman High Fidelity AB från 2011. Styrelseledamot i Vendemore Nordic AB fram tills 2014. Styrelsesupple-ant i Eaton AB från 2011. Styrelseledamot i Inflamma-tion Lab AB från 2016. Innehavare av Adrena Consul-ting fram tills 2015 (avförd enligt Handelsregisterlagen 17 paragrafen 2015-10-19).

Oberoende i förhållande till större aktieägare: Ja

Oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning: Ja

Innehav av aktier i Sonetel: 12 300 (via eget företag)

Tim Hansen

LEDAMOT

Född: 1964

Utbildning: Linköpings Universi-tet (1986-1988) Teknisk Licentiat, AI och Expertsystem. Linköpings Universitet (1986-1988). Företagseko-nomi Linköpings Universitet (1982-1985) Civilingenjör, Datateknik.

Arbetslivserfarenhet: Styrelsemedlem, QlikTech, 2001-2005. VD, ReadSoft Sweden AB, augusti 1997-juni 2001. Sälj- och marknadschef Readsoft AB januari 1993-juni 2001.

Andra pågående och avslutade uppdrag de senaste fem åren: Styrelsemedlem, Boardeaser AB, från september 2015. Styrelseledamot, Conscriptor, från 2013. VD, Windmill AB, 2001-2012 och styrelseledamot Windmill Venture AB, från november 2012. Styrelseleda-mot, Industrifonden, oktober 2015-oktober 2016. vVD, Vendemore Nordic AB, mars 2013-augusti 2014. Chef för sälj- och marknadsföring, Visionutveckling AB, april 2008-oktober 2012. Styrelsesuppleant fram tills 2012 i Visionutveckling Service i Stenungsund AB, Visionut-veckling Internet i Göteborg AB, samt Visionutveckling Innovation i Skövde AB (dessa tre upplösta genom fusion 2014-10-31). Styrelseledamot i Group Holding TH AB från 2013. Styrelseledamot i Enghouse Interac-tive Vision AB fram tills 2012 (upplöst genom fusion 2014-10-31). Styrelseledamot i Micros Peak AB fram tills 2012 (upplöst genom fusion 2014-10-31). Innehavare av Artcom i Linköping (avförd enligt Handelsregisterlagen 2015-05-24). Styrelsesuppleant i Olivetree AB från 2015.

Oberoende i förhållande till större aktieägare: Ja

Oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning: Ja

Innehav av aktier i Sonetel: 198 800

Henrik Thomé, VD

LEDAMOT

Se Ledning

Kontorsadress till styrelseledamöter och ledande befattningshavare

Samtliga styrelseledamöter kan nås via Bolagets kontor:

Sonetel AB
Box 647
SE- 114 11 Stockholm
Tel: 08-525 060 00
(besvaras av Bolagets kundtjänst i Indien)
E-mail: investors@sonetel.com

Revisor

Jonas Helleklint, Mazars SET Revisionsbyrå, Stockholm. Auktoriserad revisor med erfarenhet från noterade bo-lag, medlem i FAR. Jonas Helleklint har varit revisor de två senaste räkenskapsåren och återvaldes på senaste ordinarie bolagsstämma 22 december 2016 fram till nästa ordinarie årsstämma.

Adress: Mazars SET Revisionsbyrå, Mäster Samuelsga-tan 56, 111 83 Stockholm

Mandatperiod

Bolagets styrelseledamöter återvaldes av årsstämman som hölls den 22 december 2016. Uppdraget för samt-liga styrelseledamöter gäller intill nästa årsstämma, som är planerad att äga rum den 19 december 2017. En styrelseledamot äger när som helst rätt att frånträda sitt uppdrag. För granskning av Bolagets årsredovis-ning samt räkenskaperna samt styrelsen och verkstäl-lande direktörens förvaltning, utses årligen revisor på ordinarie bolagsstämma för tiden intill nästkommande räkenskapsperiod. Vid årsstämman återvaldes aukto-riserad revisor Jonas Helleklint till Bolagets revisor (se ovan).

Ersättningar

Bolagets VD har en månadslön om 90 000 kr. Hen-rik Thome har tidigare verkat som VD i Bolaget via ett konsultuppdrag via Swedish General Consulting AB. Konsultarvoden under räkenskapsåret 2015/2016 uppgick till 780 TSEK. Därutöver utgår inga rörliga ersättningar eller andra förmåner. Uppsägningstiden är 3 månader från Bolagets sida och 6 månader från den anställdes sida. Vid uppsägning av VD från Bolagets sida kan avgångsvederlag om 12 månadslöner kom-ma att utgå. Övriga ledande befattningshavare erhö-ll räkenskapsåret 2015/2016 ersättningar om 4 550 000 INR. Därutöver utgick inga rörliga ersättningar eller förmåner.

I övrigt föreligger det inga avtal om förmåner för sty-relseledamöter eller ledande befattningshavare efter det att uppdraget eller anställningen avslutats.

För räkenskapsåret 2015/2016 har totalt 0 kr utbetalats i styrelsearvoden. Innevarande år kommer ersättningen att ligga på 20 000 kr per månad för Bolagets ordförande. Övriga styrelseledamöter erhåller 70 000 per år i arvode.

Ersättning till Bolagets revisor utgår enligt löpande räkning. Totala ersättningen för räkenskapsår 2015/2016 uppgick till 27 300 SEK och för räkenskapsår 2014/2015 till 26 990 SEK.

Övrig information om styrelseledamöterna och de ledande befattningshavarna

Ingen av ovanstående styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har någon familjerelation med annan styrelseledamot eller ledande befattningshavare. Såsom framgår av tabellen över de största aktieägarna på sid 37 har vissa styrelseledamöter och ledande befattningshavare privata intressen i Bolaget genom deras innehav av aktier. Utöver vad som angetts har ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare några privata intressen som kan stå i strid med Bolagets intressen. Ingen i Sonetels ledning har träffat någon överenskommelse med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter enligt vilken befattningshavaren valts in i Bolagets styrelse eller blivit anställd i ledningen.

Inga styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har varit inblandad i någon konkurs, konkursförvaltning eller likvidation i egenskap av styrelseledamot, styrel-

sesuppleant eller ledande befattningshavare under de senaste fem åren. Ingen av ovanstående styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har under de senaste fem åren dömts i bedrägerirelaterade mål eller varit utsatt för anklagelser och/eller sanktioner av i lag eller förordning bemyndigade myndigheter (däribland godkända yrkessammanslutningar) och ingen av dessa har av domstol förbjudits att ingå som medlem av en emittents förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner hos en emittent under åtminstone de senaste fem åren.

Ägarstyrning och styrelsrepresentation

Sonetels styrelse och ledning arbetar med en aktiv ägarstyrning och Bolagets största ägare finns representerad i styrelsen.

Styrelsekommittéer

Sonetels styrelse har inte utsett några kommittéer. Styrelsen fattar alltid beslut om tillsättning av och ersättning till VD.

Lock-Up avtal

Lock-Up avtal med större aktieägare och ledande befattningshavare motsvarande ca 53 procent av Bolagets totala kapital och röster har tecknats. Avtalet gäller under 12 månader räknat från första listningsdag.



Bolagstyrning

STYRELSENS ARBETSFORMER

Styrelsens arbete följer styrelsens fastställda arbetsordning. Verkställande direktörens arbete regleras genom instruktioner för VD. Såväl arbetsordning som instruktioner fastställs årligen av Bolagets styrelse. Frågor som rör revisions- och ersättningsfrågor beslutas direkt av Bolagets styrelse. Bolaget är inte skyldigt att följa svensk kod för bolagsstyrning och har heller inte frivilligt förpliktigt sig att följa denna. Samtliga styrelseledamöter är valda för tiden intill nästa årsstämma. En styrelseledamot äger rätt att när som helst frånträda sitt uppdrag.

BOLAGSSTÄMMA

Bolagsstämman är Bolagets högsta beslutande organ. Årsstämma ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets utgång. På årsstämman fastställs balans- och resultaträkningar, beslutas om disposition av Bolagets resultat, fattas beslut om ansvarsfrihet, väljs styrelse och i förekommande fall revisorer och fastställs deras respektive arvoden samt behandlas andra lagstadgade ärenden. Sonetel offentliggör tid och plats för årsstämman så snart styrelsen fattat beslut där om. Aktieägare som är införd i eget namn i den förda aktieboken på avstämningsdagen och som har anmält deltagande i tid har rätt att delta i bolagsstämma och rösta för sitt aktieinnehav. Kallelse till årsstämma och extra bolagsstämma ska ske genom kungörelse i Post- och Inrikes Tidningar samt på Bolagets hemsida. Meddelande om att kallelse utfärdas ska dessutom annonseras i Svenska Dagbladet. Kallelse till årsstämma eller extra bolagsstämma där fråga om ändring av bolagsordningen kommer att behandlas ska utfärdas tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Kallelse till extra bolagsstämma ska utfärdas tidigast sex veckor och senast två veckor före stämman.

UTDELNING, UTDELNINGSPOLICY

Rätt till utdelning tillfaller den som på avstämningsdagen för beslutande bolagsstämma är registrerade som aktieägare i Bolaget. Det föreligger inga restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare bosatta utanför Sverige och utbetalning av eventuell vinstutdelning är avsedd att ske via Euroclear Sweden AB på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige. Fordran på vinstutdelning preskriberas efter tio år. Utdelning tillfaller Bolaget efter preskription. Bolaget har ännu inte fastställt någon utdelningspolicy då uppbyggnad av verksamheten har prioritet fram tills högre lönsamhet uppnås. Det är styrelsens ambition att föreslå en lämplig utdelningspolicy så snart det bedöms som lämpligt.

BOLAGSSTYRNING

Bolaget har att iakttä aktiebolagslagens bestämmelser om bolagsstyrning. Styrelsen har därvid upprättat en arbetsordning för sitt arbete, instruktioner avseende arbetsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören, vilken behandlar dennes arbetsuppgifter och rapporteringsskyldigheter, samt fastställt instruktioner för den ekonomiska rapporteringen. Arbetsordningen ses över årligen. Styrelsen har prövat frågan huruvida särskilda kommittéer avseende revision och ersättningsfrågor bör inrättas. Mot bakgrund av Bolagets storlek och verksamhetens omfattning har styrelsen gjort bedömningen att dessa frågor är av sådan betydelse att de bör beredas och beslutas av styrelsen i sin helhet och att detta kan ske utan olägenhet. Svensk Kod för bolagsstyrning ("Koden") ska följas av alla bolag vars aktier är upptagna till handel på en reglerad marknad i Sverige. Nasdaq First North utgör inte en reglerad marknad och Bolaget har därför inte krav på sig att följa Koden även efter listningen. Bolaget följer mot ovanstående bakgrund inte nämnda kod.

ÄGARKONCENTRATION

Ca 33 procent av aktiekapitalet och rösterna i Bolaget kontrolleras av den nuvarande huvudägaren Henrik Thomé. En huvudägare har möjlighet att utöva ett väsentligt inflytande på ärenden där aktieägare har rösträtt. I övrigt känner inte Bolaget till några ägargrupperingar som skulle kunna tänkas utöva väsentligt inflytande genom inbördes avtal.

Bolaget har inte vidtagit några särskilda åtgärder i syfte att garantera att kontrollen inte missbrukas. De regler till skydd för minoritetsaktieägare som finns i aktiebolagslagen (2005:551) utgör dock ett skydd mot en majoritetsägares eventuella missbruk av sin kontroll över ett bolag. I tillägg finns regler på Bolagets marknadsplats Nasdaq First North, bland annat om informationsgivning, vars efterlevnad övervakas av Bolagets Certified Adviser.

Legala frågor och övrig information

BOLAGET, BILDANDE OCH LEGAL FORM

Bolagets firma är Sonetel AB (publ). Sonetel är ett publikt aktiebolag som är bildat och registrerat i Sverige enligt svensk rätt med säte i Stockholm kommun, Stockholms län. Bolagets postadress är Sonetel AB, Box 647, 114 11 Stockholm.

Bolaget bildades formellt den 9 maj 1994 som ett privat konsultbolag till Henrik Thomé men omregistrerades av Bolagsverket den 16 februari 2005 under nuvarande firma. Bolagets associationsform regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Sonetels organisationsnummer är 556486-5847. Som framgår av bolagsordningen skall Bolagets verksamhet bestå i att bedriva utveckling samt försäljning av tjänster och tjänster inom telekommunikationsområdet, samt bedriva och idka därmed förenlig verksamhet. Se den fullständiga bolagsordningen under avsnittet Bolagsordning på sidan 39 för mer information om Bolaget.

KONCERNSTRUKTUR

Sonetel är moderbolag och har ett helägt dotterbolag i Indien ("Sonetel Software Services private ltd") samt ett vilande dotterbolag i Sverige ("The Global Entrepreneur Ubique AB").

VÄSENTLIGA AVTAL

Enligt styrelsens bedömning finns inget enskilt avtal som har avgörande betydelse för Bolaget utifrån dess verksamhet och löpande drift. I avtalet med Weebly är lansering planerad till första halvåret 2017. Detta avtal bidrar ännu så länge inte med intäkter.

Weebly

Sonetel har ett samarbetsavtal med Weebly daterat 15 september 2015 gällande sin plattform. Avtalet avser Weeblys tillhandahållande av webbhotellet och online-plattformen Weebly Marketplace, samt relaterade tjänster tillgängliga via Weeblys webbplatser, där Bolaget genom ett visst gränssnitt kan tillgängliggöra sin tjänst för cirka 40 miljoner användare av Weebly Marketplace. Weebly mottar en viss provision på den del av Sonetels försäljning som kommer från kunder som Sonetel anskaffat via Weeblys plattform (30% av den andel av Sonetels bruttomarginal som överstiger 2000 USD per månad). Avtalet löper tills vidare. Weebly har rätt att oavsett anledning när som helst säga upp, ensidigt ändra eller med 10 dagars varsel överlåta avtalet, samt stänga ned Weebly Marketplace och relaterade tjänster för Bolaget. Sonetel har rätt att med 60 dagars varsel säga upp avtalet. Tjänsten har ännu inte tillgängliggjorts för Weeblys användare vid publiceringen av denna Bolagsbeskrivning. Sonetels API förväntas bli tillgängligt för Weeblys användare under första halvåret 2017.

STATLIGT STÖD OCH BIDRAG

Sonetel erhåller inga statliga stöd och bidrag. Historiskt har bidrag dock erhållits, det senaste under 2008 (se även sidan 25). ALMI och Innovationsbron har sammanlagt gett lån om cirka 4 MSEK, varav 3,5 MSEK återstår. Se nedan under Utestående lån.

UTESTÅENDE LÅN OCH SKULDER 2017-03-30

KREDITGIVARE	UTBETALT	ÅTERSTÅENDE SKULD	KORTFRISTIGA SKULDER***	LÅNGFRISTIGA SKULDER	RÄNTA	RÄNTEPERIOD	AMORTERINGSVILLKOR	FÖRFALLO-DATUM
Gullspång Invest AB	12-11-23	1 000 000 kr		1 000 000 kr	8%	Månatligen från mars 2015	1/5 kvartalsvis fr.o.m Q1 2018	19-03-31
Gullspång Invest AB	13-07-12	1 000 000 kr		1 000 000 kr	8%	Månatligen från mars 2015	1/5 kvartalsvis fr.o.m Q1 2018	19-03-31
Gullspång Invest AB	14-02-04	500 000 kr		500 000 kr	8%	Månatligen från mars 2015	1/5 kvartalsvis fr.o.m Q1 2018	19-03-31
Innovationsbron	06-07-31	819 443 kr	333 336 kr	486 107 kr	2%	Kvartalsvis	27 778 kr/mån från okt 2016	18-08-31
Almi Stockholm**	08-06-02	1 000 000 kr	1 000 000 kr	0 kr	2%	Kvartalsvis	Ingen amortering	17-06-30
Almi Stockholm**	09-01-22	1 000 000 kr	1 000 000 kr	0 kr	2%	Kvartalsvis	Ingen amortering	17-12-31
Almi Stockholm	14-02-25	756 411 kr	307 692 kr	448 719 kr	6,72%	Månatligen	25 641 kr/mån från okt 2016	18-08-31
Gullspång Invest AB*	15-03-26	750 000 kr		750 000 kr	8%	Månatligen	1/5 kvartalsvis fr.o.m Q1 2018	19-03-31
Total		8 825 854 kr	2 641 028 kr	4 184 826 kr				

* Ursprungligen ett lån om 4 MSEK varav 3,25 MSEK konverterades till aktier i mars 2017.

** Dessa lån tillkom samtidigt med de teckningsoptioner som tidigare givits ut till Almi (se sidan 37).

*** Ska betalas inom 12 månader

PATENT, VARUMÄRKEN OCH IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

Sonetel har inga patent. Bolaget innehar domännamnen sonetel.com och sonetel.se. Utöver dessa är Bolaget inte beroende av andra varumärken eller andra registrerade immateriella rättigheter.

FASTIGHETS- OCH HYRESAVTAL

Bolagets verksamhet bedrivs från Bolagets hyrda lokaler i Stockholm samt i Hyderabad, Indien. Hyresavtalet för del i kontor i Stockholm löper med ett kvartals ömsesidig löpande uppsägningstid. Hyresavtalet för dotterbolagets lokaler i Indien tecknas i mars 2017 och löper fem år. Dotterbolaget äger rätt att efter en initial period om två år säga upp hyresavtalet med 3 månaders varsel. Hyresavtalen anses inte väsentliga eftersom det är Bolagets bedömning att Bolaget utan större svårigheter skulle kunna hitta andra lämpliga lokaler.

ANSTÄLLNINGS- OCH KONSULTAVTAL

Bolaget anlitar olika konsulter för särskilda ändamål, till exempel inom området för utveckling av webbsidor och algoritmer samt ekonomisk redovisning och finans.

Anställnings- och konsultavtal ingås på marknadsmässiga villkor. Anställnings- och konsultavtalen är föremål för särskilda sekretessbestämmelser. Vissa konsultavtal är även föremål för särskilda bestämmelser om överföring av immateriella rättigheter samt förbud mot att bedriva konkurrerande verksamhet.

MILJÖ, REGULATORISKA GODKÄNNANDEN OCH TILLSTÅND

Sonetels verksamhet erfordrar i dagsläget inte några tillstånd av myndigheter.

SKATTEINFORMATION

Vid utgången av räkenskapsåret 2015/2016 hade Bolaget ackumulerade skattemässiga förluster ("Underskottet") om cirka 13,1 MSEK till att kvitta mot Bolagets överskott räkenskapsåret 2016/2017 eller kommande räkenskapsår.

AKTIEÄGARAVTAL

Såvitt styrelsen känner till finns inga aktieägaravtal eller motsvarande avtal mellan existerande eller blivande aktieägare i Bolaget i syfte att skapa gemensamt inflytande över Bolaget.

ERLAGD ERSÄTTNING TILL GARANTIKONSORTIUM

Garantikonsortiet i den nyligen genomförda spridningsemissionen omfattade 55 bolag och privatpersoner som tillsammans ersattes med avtalad ersättning om 946 880 SEK, vilket enligt ingångna avtal kvittades mot nyemitterade units till samma kurs per unit som i spridningsemissionen.

KONKURS, LIKVIDATION OCH LIKNANDE FÖRFARANDEN

Det pågår inga konkurs-, likvidations- eller liknande förfaranden gentemot Bolaget; inte heller är Bolaget medvetet om några sådana förestående eller hotande förfaranden. Bolaget har inte varit inblandat i några frivilliga konkurs-, likvidations eller liknande förfaranden från dess bildande fram till detta dokumentets publicering.

RÄTTSLIGA FÖRFARANDEN, SKILJEFÖRFARANDEN OCH TVISTER

Bolaget är inte, och har heller inte varit, del av, eller involverad i, några rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden (inklusive pågående eller hotande förfaranden som Bolaget är medvetet om) under de senaste tolv månaderna som kan komma att ha, eller har haft, en betydande inverkan på Bolagets finansiella ställning eller resultat.

Bolaget har mottagit en skrivelse från en svensk patentinnehavare som anser att Sonetel gör intrång i deras svenska patent gällande tekniken Call back. Styrelsens uppfattning är att patentet kan ogiltigförklaras eftersom det bygger på teknik som var allmänt känd vid patentets ingivande. Detta synsätt har bekräftats av en nyhetssökning som genomförts av en patentbyrå på uppdrag av Bolaget. Sonetels intäkter från tekniken Call back i Sverige är därutöver försumbara. Tekniken Call back används primärt av kunder i Afrika och Asien, och representerar globalt sett en mycket liten del av Bolagets omsättning eftersom tekniken enbart används i samband med utringande samtal - vilket inte är Sonetels primära affärsområde. Bolagets styrelse anser på dessa grunder att den sammanvägda finansiella risken kopplat till det påstådda intrånget är lågt och inte kommer att ha någon nämnvärd påverkan framöver.

INFORMATION FRÅN TREDJE MAN

Information från tredje man som återgivits i detta dokument har återgivits exakt och inga uppgifter - såvitt Bolaget känner till och försäkrat genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av berörd tredje man - har utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

FÖRSÄKRING

Styrelsen bedömer att Bolaget har tillfredsställande försäkringsskydd för verksamheten.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Sonetel har inte lämnat lån, garantier eller borgensförbindelser till eller till förmån för några styrelseledamöter, ledande befattningshavare eller revisorer i Bolaget. Ingen av ovan nämnda personer har haft någon affärstransaktion med Sonetel som är eller var ovanlig till sin karaktär under innevarande eller föregående räkenskapsår.

RÅDGIVARE TILL BOLAGET

G&W Fondkommission är finansiell Rådgivare till Bolaget i samband med Erbjudandet och har biträtt Bolaget vid upprättandet av denna Bolagsbeskrivning. Eftersom all information i Bolagsbeskrivningen baseras på information som Bolaget tillhandahållit friskriver sig G&W Fondkommission från allt ansvar i förhållande till aktieägare i Bolaget såväl som från andra direkta och/eller indirekta konsekvenser till följd av investeringsbeslut och/eller andra beslut som helt eller delvis grundas på informationen i denna Bolagsbeskrivning.

EVENTUELLA INTRESSEKONFLIKTER

Flera av styrelsens ledamöter har direkt eller indirekt ägarintressen i Bolaget. Se avsnitten Aktier, aktiekapital och ägarförhållanden på sidan 37 samt Styrelse, ledande befattningshavare och revisor på sidan 30. Enligt styrelsens bedömning föranleder nämnda ägarintressen inte någon intressekonflikt. Inte heller i övrigt föreligger några intressekonflikter inom förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller hos andra ledande befattningshavare. Det har inte heller förekommit några avtalsförhållanden eller andra särskilda överenskommelser mellan Bolaget och större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter, enligt vilka någon av dessa personer valts in i Bolagets förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller tillsatts i annan ledande befattning.

CERTIFIED ADVISER

G&W är Bolagets Certified Adviser på First North. G&W äger 41 000 aktier och 35 200 teckningsoptioner av serie TO1 i Bolaget.

HANDLINGAR SOM INFÖRLIVAS GENOM HÄNVISNING OCH HÅLLS TILLGÄNGLIGA FÖR INSPEKTION

Sonetels bolagsordning samt de reviderade årsredovisningarna avseende verksamhetsåren 2014/2015 och 2015/2016 införlivas i denna Bolagsbeskrivning genom hänvisning och finns tillgängliga för inspektion under Bolagsbeskrivningens giltighetstid i pappersform på Bolagets kontor på adress Stureplan 6, 4tr, Stockholm. Ovanstående rapporter samt ytterligare information om Bolaget finns även tillgänglig på Bolagets hemsida www.sonetel.com/sv.

Aktiekapital och ägarförhållanden

AKTIEN

Sonetel AB (publ) är ett avstämningsbolag och dess aktie är registrerad i elektronisk form hos, och dess aktiebok förs av Euroclear som central värdepappersförvarare och clearingorganisation. Samtliga transaktioner med Bolagets värdepapper sker på elektronisk väg genom registrering i VPC-systemet genom behöriga banker och andra värdepappersförvaltare.

Aktierna har upprättats enligt svensk rätt och är denominerade i svenska kronor. Samtliga utgivna aktier är fullt betalda. Endast ett aktieslag förekommer. Samtliga aktier har en (1) röst vardera vid bolagsstämma och har lika rätt till andel i Bolagets tillgångar och vinster. Innehavare av aktier kommer att ha företrädesrätt vid nyteckning av aktier. Avsteg från företrädesrätten kan dock förekomma. Det föreligger inga begränsningar i aktiernas överlåtbarhet.

Vid en eventuell likvidation av Bolaget har samtliga aktieägare lika rätt till andel av överskott i förhållande till det antal aktier som aktieägaren innehar. I händelse av eventuell likvidation, inlösen eller konvertering kommer samtliga aktier att ha samma prioritet.

BUD PÅ BOLAGETS VÄRDEPAPPER

Bolagets aktier är inte föremål för erbjudande som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningskyldighet. Bolagets aktier har inte heller varit föremål för offentligt uppköpserbjudande under innevarande eller föregående räkenskapsår.

AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet uppgår per den 22 mars 2017 till 955 377,75 SEK, fördelat på 3 821 511 aktier med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Sonetel har cirka 1800 aktieägare.

De största ägarna i Bolaget efter emissionen och enligt senast kända förhållanden framgår av nedanstående uppställning.

AKTIEÄGARE	ANTAL	ANDEL AV KAPITAL OCH RÖSTER
Henrik Thomé med bolag	1 251 840	32,8%
ALMI Stockholm Investeringsfond AB	228 000	6,0%
Tim Hansen	198 800	5,2%
Gullspång Invest / Fam. Brandberg	152 139	4,0%
Capmate AB	106 000	2,8%
Anställda Sonetel (utöver VDs innehav)	79 300	2,1%
Övriga*	1 683 932	44,1%
Totalt	3 821 511	100,0%

* G&W Kapitalförvaltning AB innehar 41 000 aktier och 35 200 teckningsoptioner av serie 1 (TO1) i Sonetel AB

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Det föreligger, såvitt styrelsen känner till, inga aktieägaravtal eller motsvarande avtal mellan existerande eller blivande aktieägare i Bolaget i syfte att skapa gemensamt inflytande över Bolaget.

TECKNINGSOPTIONER

Sonetel har utfärdat totalt 201 teckningsoptioner till ALMI Stockholm Investeringsfond AB (ALMI) som ger ALMI rätt att teckna 201 000 aktier i Bolaget. 51 000 av dessa aktier kan tecknas till kursen 19,61 kr per aktie och gäller till 2017-06-30. Resterande 150 000 aktier kan tecknas till kursen 11,00 kr per aktie och gäller till 2017-12-31. Dessa teckningsoptioner skulle vid full teckning innebära en utspädning om 5,3 procent av kapital och röster.

De teckningsoptioner med 19,61 kr som lösenkurs registrerades hos Bolagsverket 2008-12-15 och löpte initialt till 2015-06-30. Vid extra bolagsstämma 2015-06-22 beslutades att förlänga löptiden till 2017-06-30. Denna förlängning registrerades hos Bolagsverket 2015-07-28.

De teckningsoptioner med 11,00 kr som lösenkurs registrerades hos Bolagsverket 2009-03-06 och löpte initialt till 2015-12-31. Vid ovan nämnda extra bolagsstämma 2015-06-22 beslutades att förlänga löptiden till 2017-12-31. Även denna förlängning registrerades hos Bolagsverket 2015-07-28.

I samband med den i februari 2017 genomförda emissionen har totalt 1 329 532 teckningsoptioner av TO1 utgivits. För dessa gäller att två (2) teckningsoptioner ger rätt teckna en (1) ny aktie för 40 kr per styck under lösenperioden 1 till 30 november 2018. Vänligen se Bolagets hemsida för fullständiga villkor. TO1 skulle vid full teckning inbringa ca 26,6 MSEK till Bolaget och generera en utspädning om ca 14,8 procent för nuvarande ägare.

HANDEL MED AKTIER OCH TECKNINGSOPTIONER I SONETEL

Sonetel-aktien och teckningsoptionen TO1 har godkänts för listning på Nasdaq First North. Preliminär första listningsdag är den 10 april 2017.

BEMYNDIGANDEN

Vid årsstämman den 22 december 2016 bemyndigades styrelsen att nyemittera aktier och teckningsoptioner, både med och utan företrädesrätt, upp till maximalt 3 500 000 st. Vid de i februari 2017 genomförda emissionerna, samt utgivande av teckningsoptionsserien TO1 utnyttjades 2 136 437 av detta bemyndigande. Bemyndigandet gäller fram till nästa årsstämma.

GENOMFÖRDA EMISSIONER INFÖR OCH I SAMBAND MED DET PUBLIKA SPRIDNINGSERBJUDANDET

En riktad emission genomfördes i november 2016 till sju medarbetare i Indien som sammanlagt förvärvade 3 900 aktier till en kurs om 21,80 kr per aktie.

Gullspång Invest AB har i februari 2017 kvittat tidigare inlåning om 3,25 MSEK till 142 139 st nyutgivna aktier till en kurs om 22,865 kr per aktie. Detta motsvarade hälften av utestående lån från Gullspång Invest AB.

Det publika spridningserbudandet i februari 2017 omfattade 880 000 units, var och en bestående

av en aktie och en teckningsoption av serie TO1, till kurs 26,90 kr per unit och övertecknades kraftigt.

Därutöver emitterades i februari 2017 358 941 units i samband med spridningsemissionen till en begränsad grupp strategiska investerare på samma kurs som spridningsemissionen.

En kvittningsemission för avtalad ersättning till garantikonsortiet som garanterade spridningsemissionen, ersättning av delar av ersättning till den finansiella rådgivaren, samt kvittning av bryggån inklusive upplupen ränta från Qualcon AB genomfördes, totalt omfattande 90 591 units, även det till kurs 26,90 kr per unit.

AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

Nedanstående tabell visar aktiekapitalets utveckling sedan Bolagets bildande.

	REGISTRERINGS-DATUM	AKTIEKAPITAL	ACKUMULERAT AKTIEKAPITAL	ANTAL AKTIER	ACKUMULERAT ANTAL AKTIER	KVOTVÄRDE (SEK)
Bolagets bildande	1994-02-01	50 000,00	50 000,00	500	500	100,00
Fondemission	1997-02-15	50 000,00	100 000,00	500	1 000	100,00
Nyemission	2008-02-11	18 200,00	118 200,00	182	1 182	100,00
Nyemission	2009-11-11	20 300,00	138 500,00	203	1 385	100,00
Nyemission	2010-06-10	4 700,00	143 200,00	47	1 432	100,00
Nyemission, aktiesplit	2011-06-17	13 900,00	157 100,00	1 569 568	1 571 000	0,10
Nyemission	2011-11-23	8 100,00	165 200,00	81 000	1 652 000	0,10
Nyemission	2012-03-13	9 080,00	174 280,00	90 800	1 742 800	0,10
Nyemission	2012-09-12	16 110,00	190 390,00	161 100	1 903 900	0,10
Nyemission	2012-09-27	10 882,00	201 272,00	108 820	2 012 720	0,10
Nyemission	2013-02-18	2 702,00	203 974,00	27 020	2 039 740	0,10
Nyemission	2013-05-23	5 100,00	209 074,00	51 000	2 090 740	0,10
Nyemission	2014-01-30	200,00	209 274,00	2 000	2 092 740	0,10
Nyemission	2014-03-05	3 210,00	212 484,00	32 100	2 124 840	0,10
Nyemission	2014-04-02	4 590,00	217 074,00	45 900	2 170 740	0,10
Nyemission	2016-02-02	17 460,00	234 534,00	174 600	2 345 340	0,10
Nyemission	2016-04-15	60,00	234 594,00	600	2 345 940	0,10
Nyemission	2016-11-10	390,00	234 984,00	3 900	2 349 840	0,10
Fondemission	2017-01-19	352 476,00	587 460,00	0	2 349 840	0,25
Kvittningsemission	2017-02-21	35 534,75	622 994,75	142 139	2 491 979	0,25
Nyemission	2017-03-21	220 000,00	842 994,75	880 000	3 371 979	0,25
Nyemission	2017-03-22	89 735,25	932 730,00	358 941	3 730 920	0,25
Kvittningsemission	2017-03-22	22 647,75	955 377,75	90 591	3 821 511	0,25

INCITAMENTSPROGRAM

Bolaget har för närvarande inga aktierelaterade eller andra incitamentsprogram för personalen, styrelseledamöter eller ledande befattningshavare.

UTDELNING

Policy

I svenska bolag måste utdelningen föreslås av styrelsen och beslutas av bolagsstämman i enlighet med aktiebodelagen och bolagsordningen. I dagsläget finns ingen formell utdelningspolicy. I övervägandet om förslag till utdelning för framtiden kommer styrelsen att beakta flera faktorer, bland annat Bolagets verksamhet, rörelseresultat och finansiella ställning, aktuellt och förväntat likviditetsbehov, expansionsplaner, avtalsmässiga begränsningar och andra väsentliga faktorer.

Nuvarande situation

Sonetel befinner sig i en snabb utveckling och expansion och ingen utdelning har därför någonsin betalats ut. För närvarande har styrelsen för avsikt att fortsätta låta Bolaget balansera eventuella vinstmedel för att finansiera tillväxt och drift av verksamheten.

Generellt

Samtliga aktier ger lika rätt till andel i Bolagets tillgångar och vinst. Rätt till utdelning tillfaller den som vid av årsstämman fastställd avstämningsdag var registrerad som aktieägare i den av Euroclear förda aktieboken. Utdelning utbetalas normalt som ett kontant belopp per aktie genom Euroclears försorg, men kan också avse annat än kontant utbetalning. Det föreligger inte några restriktioner eller särskilda förfaranden för utdelning för aktieägare bosatta utanför Sverige. Aktieägare har rätt till andel av överskott vid en eventuell likvidation i förhållande till det antal aktier som innehavaren äger.

Bolagsordning

för Sonetel AB (publ), org. nr 556486-5847

§ 1. FIRMA

Bolagets firma är Sonetel AB (publ).

§ 2. SÄTE

Styrelsen ska ha sitt säte i Stockholm kommun.

§ 3. VERKSAMHET

Bolaget ska bedriva utveckling samt försäljning av produkter och tjänster inom telekommunikationsområdet samt bedriva och idka därmed förenlig verksamhet.

§ 4. AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet ska vara lägst 500 000 kronor och högst 2 000 000 kronor.

§ 5. ANTAL AKTIER

Antalet aktier ska vara lägst 2 000 000 stycken och högst 8 000 000 stycken.

§ 6. STYRELSE

Styrelsen ska bestå av lägst 3 och högst 10 styrelseledamöter med högst 3 styrelsesuppleanter. Styrelseledamöterna och styrelsesuppleanterna väljs årligen på årsstämma för tiden intill slutet av nästa årsstämma.

§ 7. REVISORER

För granskning av aktiebolagets årsredovisning jämte räkenskaper samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning utses en revisor eller ett registrerat revisionsbolag med eller utan revisorssuppleant.

§ 8. KALLELSE

Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och på Bolagets webbplats. Att kallelse skett ska annonseras i Svenska Dagbladet.

§ 9. ANMÄLAN TILL BOLAGSSTÄMMA

För att få deltaga i bolagsstämma ska aktieägare anmäla sig hos Bolaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman, varvid antalet biträden ska uppges. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

§ 10. ÄRENDEN PÅ ÅRSSTÄMMAN

På årsstämman ska följande ärenden behandlas.

1. Val av ordförande.
2. Upprättande och godkännande av röstlängd.
3. Val av en eller två justeringsmän.
4. Prövande av om stämman blivit behörigen sammankallad.
5. Godkännande av dagordning.
6. Framläggande av årsredovisningen och revisionsberättelsen.
7. Beslut om följande.
 - a. Fastställande av resultaträkningen och balansräkningen.
 - b. Dispositioner beträffande aktiebolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen.
 - c. Ansvarsfrihet åt styrelseledamöterna och verkställande direktören.
8. Fastställande av arvoden till styrelsen och revisorerna.
9. Val till styrelsen och av revisor.
10. Annat ärende, som ska tas upp på stämman enligt aktiebolagslagen (2005:551) eller bolagsordningen.

§ 11. RÄKENSKAPSÅR

Bolagets räkenskapsår ska vara 1 juli – 30 juni.

§ 12. AVSTÄMNINGSFÖRBEHÅLL

Bolagets aktier ska vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument.

Antagen på årsstämman den 22 december 2016.

Skattefrågor i Sverige

Nedanstående sammanfattning av vissa svenska skatteregler är baserad på nu gällande lagstiftning. Sammanfattningen är endast avsedd som allmän information för innehavare av aktier och teckningsrätter som är obegränsat skattskyldiga i Sverige om inte annat anges. Redogörelsen är inte avsedd att vara uttömmande och behandlar exempelvis inte situationer där värdepapper innehåses som lagertillgång i näringsverksamhet eller av handelsbolag. Vidare behandlas inte de särskilda regler som kan bli tillämpliga på innehav i bolag som har varit fåmansföretag. Inte heller behandlas de särskilda lätttnadsregler som i vissa fall är tillämpliga på utdelningar och kapitalvinster på aktier i onoterade bolag. Varje aktieägare bör därför inhämta råd från skatteexpertis avseende sin specifika situation.

KAPITALVINST/-FÖRLUST

För fysiska personer som är obegränsat skattskyldiga i Sverige beskattas kapitalinkomster såsom räntor, utdelningar och kapitalvinster i inkomstslaget kapital. Skattesatsen i inkomstslaget kapital är 30 procent. Kapitalvinst respektive kapitalförlust beräknas separat för varje värdepappersslag, varvid omkostnadsbeloppet för samtliga avyttrade värdepapper av samma slag och sort läggs samman och beräknas gemensamt med tillämpning av den s.k. genomsnittsmetoden. Det innebär att det genomsnittliga omkostnadsbeloppet på innehavda aktier i Sonetel normalt påverkas om teckningsrätter utnyttjas för att förvärva ytterligare aktier av samma slag och sort. Schablonregeln, som innebär att omkostnadsbeloppet alternativt får bestämmas till 20 procent av nettoförsäljningsintäkten, får användas vid avyttring av marknadsnoterade aktier. Aktierna i Sonetel handlas på Nasdaq First Nordic (MTF) och klassificeras därmed ur skatterättslig synpunkt som marknadsnoterade. Även teckningsrätterna till förvärv av nya aktier avses att marknadsnoteras.

FYSISKA PERSONER

Kapitalförlust på aktier och andra marknadsnoterade delägarätter (aktiebeskattade värdepapper, t ex teckningsrätter och interimaktier) är fullt avdragsgill mot kapitalvinst samma år på marknadsnoterade eller o-noterade aktier och delägarätter. Uppkommer underskott i inkomstslaget kapital medges reduktion av skatten på inkomst av tjänst och näringsverksamhet samt fastighetsskatt. Skattereduktion medges med 30 procent av den del av underskottet som inte överstiger 100 TSEK och med 21 procent av resterande del. Underskott kan inte sparas till senare beskattningsår. För fysiska personer som är obegränsat skattskyldiga i Sverige innehålls preliminär skatt på utdelningar med 30 procent.

JURIDISKA PERSONER

Hos aktiebolag beskattas all inkomst, inklusive kapitalvinster, i inkomstslaget näringsverksamhet med 22 procent skatt. För aktiebolag medges avdrag för kapitalförlust på aktier och andra delägarätter som innehåses som kapitalplacering endast mot kapitalvinst på delägarätter. Kapitalförlust som inte har kunnat utnyttjas under ett visst år, får dras av mot kapitalvinst på delägarätter under efterföljande beskattningsår utan begränsning i tiden. Särskilda regler gäller för vissa speciella företagskategorier.

UTNYTTJANDE AV ERHÅLLEN TECKNINGSRÄTT

Om innehavare av aktier i Sonetel utnyttjar erhållna teckningsrätter för förvärv av nya aktier utlöses ingen beskattning. Anskaffningsutgiften för aktierna utgörs av emissionskursen. Vid en avyttring av aktierna kommer aktieägarens omkostnadsbelopp för samtliga aktier av samma slag och sort att läggas samman och beräknas gemensamt med tillämpning av genomsnittsmetoden. Interimsaktier, s.k. BTA och vanliga aktier anses inte vara av samma slag och sort förrän beslutet om nyemission har registrerats.

AVYTTRING AV ERHÅLLEN TECKNINGSRÄTT

Aktieägare som inte önskar utnyttja sin företrädesrätt att delta i nyemissionen kan avyttra sina teckningsrätter. Skattepliktig kapitalvinst ska då beräknas. För teckningsrätter som grundas på innehav av aktier i Bolaget är anskaffningsutgiften noll. Schablonregeln får inte användas för att bestämma omkostnadsbeloppet i detta fall. Hela försäljningsintäkten minskad med utgifter för avyttring ska således tas upp till beskattning. Anskaffningsutgiften för de ursprungliga aktierna påverkas inte.

BEHANDLING AV FÖRVÄRVAD TECKNINGSRÄTT M.M.

För den som köper eller på liknande sätt förvärvat teckningsrätter i Sonetel utgör vederlaget anskaffningsutgiften för dessa. Utnyttjande av teckningsrätterna för teckning av aktier utlöser ingen beskattning. Teckningsrätternas omkostnadsbelopp ska medräknas vid beräkning av aktiernas omkostnadsbelopp. Avyttras istället teckningsrätterna utlöses kapitalvinstbeskattning. Omkostnadsbeloppet för teckningsrätterna beräknas enligt genomsnittsmetoden. Schablonregeln får användas för att bestämma omkostnadsbeloppet för marknadsnoterade teckningsrätter som förvärvats på nu angivet sätt.

BESKATTNING AV UTDELNING

För fysiska personer och dödsbon är skattesatsen 30 procent på utdelning från marknadsnoterade bolag. Preliminärt skatteavdrag om 30 procent skall göras av den som betalar ut utdelningen till fysisk person eller dödsbo, vilket för Bolagets del är Euroclear Sweden AB. För juridiska personer, utom dödsbon, är skattesatsen 22 procent. För vissa juridiska personer gäller särskilda regler. För aktiebolag och ekonomiska föreningar är utdelning på näringsbetingat innehav under vissa förutsättningar skattefri.

INVESTERINGSSPARKONTO

Den 1 januari 2012 infördes möjligheten att direktäga finansiella instrument via investeringssparkonto (ISK). På finansiella instrument som ägs via ett investeringssparkonto sker ingen beskattning baserat på eventuell kapitalvinst vid försäljning av tillgångarna. Istället sker beskattning genom schablonbeskattning av de tillgångar som finns på investeringssparkontot, oavsett om tillgångarna ökat eller minskat under året. Skatten på ett investeringssparkonto beräknas utifrån ett så kallat kapitalunderlag. Kapitalunderlaget beräknas varje år och är en fjärdedel av summan av:

1. Värdet på tillgångarna vid ingången av varje kvartal;
2. Belopp som betalats till investeringssparkontot under året;
3. Värdet på finansiella instrument som förs över till investeringssparkontot under året; och
4. Värdet av finansiella instrument som förs över från någon annans investeringssparkonto under året.

Kapitalunderlaget multipliceras ned en räntefaktor, som utgörs av statslåneräntan den 30 november året före beskattningsåret. Resultatet blir den beräknade schablonintäkten. Denna kommer att förtryckas i deklARATIONEN och tas upp som inkomst av kapital. På denna schablonintäkt av kapital uttages skatt på motsvarande en skattesats på 30 procent. Det är dock möjligt att kvitta en schablonintäkt mot en ränteutgift som redovisas i samma deklARATION eller mot 70 procent av en kapitalförlust på andra aktier eller värdepapper.

KAPITALFÖRSÄKRING

Fysiska personer kan inneha aktier och andra delägarätter via kapitalförsäkring, varvid ett försäkringsbolag står registrerat som ägare till de aktuella finansiella instrumenten. De instrument som ägs via en kapitalförsäkring blir inte föremål för beskattning baserat på eventuell kapitalvinst vid försäljning av tillgångarna. Istället sker beskattning genom schablonbeskattning av de tillgångar som finns i kapitalförsäkringen, oavsett om tillgångarna ökat eller minskat i värde under året.

Beskattningen av en kapitalförsäkring beräknas utifrån ett så kallat kapitalunderlag. Kapitalunderlaget beräknas varje år och är summan av:

5. Värdet av tillgångarna vid årets ingång;
6. Värdet av inbetalda premier under första halvåret; och
7. Hälften av värdet av inbetalda premier under första halvåret.

Kapitalunderlaget multipliceras med en räntefaktor, som är statslåneräntan den 30 november året före beskattningsåret. På det framräknade resultatet betalas avkastningsskatt med 30 procent, vilken innehålls av försäkringsbolaget. Den schablonmässiga avkastningen som uppstår i en kapitalförsäkring får inte kvittas mot förluster och utgifter i inkomstslaget kapital. Observera att investering via kapitalförsäkring inte ger rätt att ansöka om det nya investeraravdraget (se nedan).

AKTIEÄGARE SOM ÄR BEGRÄNSAT SKATTSKYLDIGA I SVERIGE M.M.

Innehavare av aktier som är begränsat skattskyldiga i Sverige och som inte bedriver verksamhet från fast driftställe i Sverige beskattas normalt inte i Sverige för kapitalvinster vid avyttring av aktier. Innehavare av aktier kan dock bli föremål för beskattning i sin hemviststat. Enligt en särskild regel kan fysiska personer som är begränsat skattskyldiga i Sverige bli föremål för kapitalvinstbeskattning i Sverige vid avyttring av bl a svenska aktier om de vid något tillfälle under de tio kalenderår som närmast föregått det kalenderår då avyttringen ägde rum varit bosatta eller stadigvarande vistats i Sverige. Tillämpligheten av denna regel är dock i flera fall begränsad genom skatteavtal som Sverige ingått med andra länder. För aktieägare som inte är skatterättsligt hemmahörande i Sverige utgår normalt svensk kupongskatt på all utdelning från svenska aktiebolag med 30 procent. Denna skattesats är dock i allmänhet reducerad genom skatteavtal som Sverige har ingått med andra länder för undvikande av dubbelbeskattning. Avdraget för kupongskatt verkställs normalt av Euroclear Sweden AB eller, beträffande förvaltarregistrerade aktier, av förvaltaren.

Adresser

POSTADRESS

Sonetel AB (publ)

Box 647

114 11 Stockholm

www.sonetel.com

Investerar sidor, se www.sonetel.com/sv

BESÖKSADRESS

Stureplan 6, 4tr

11435 Stockholm

www.sonetel.com



WWW.SONETEL.COM